**** ******
1 enfant
Permis B

** ********* ******* *******
Puteaux (92800)
****
****.******@*****.***

Responsable stratégique et développement commercial, Confirmé

EXPERIENCES PROFESSIONNELLES

sept. 2020 / janv. 2021

Responsable stratégique et développement commercial
AUTO FERMETURE PARIS

- Restructuration opérationnelle et stratégique des services négoce, achat, magasin et stockage
- Mise en place du mapping produits et stratégie commerciale 2021
- Elaboration de la base de données produits pour mise en place CRM
- Négociation des conditions commerciales avec fournisseurs et comptes clefs

avr. 2017 / août 2020

Responsable commercial distribution national
SAINT-GOBAIN SEVA

- Animation d'une force de vente commerciale à l'échelle nationale
- Mise en place des plans d'actions et feuilles de route
- Négociation des contrats de référencements et accords cadres nationaux
- Prescription et suivi de chantiers auprès des MOA, BE, Industriels et majors
- Suivi de chantiers auprès de la maitrise d'œuvre via CCTP et partenaires industriels

sept. 2014 / mars 2017

Ingénieur commercial
SOCIETE GENERALE

- Animation d'un réseau d'apporteurs d'affaires (enseignes nationales et indépendants)
- Prospection terrains auprès de professionnels du bâtiment, cuisiniste, hifi, énergie renouvelable
- Formation commerciales, réglementaires et législatives des partenaires

DIPLOMES ET FORMATIONS

sept. 2008 / juin 2014

Master Science de gestion; Majeure : « International Business », Spécialisation : « Logistics & Supply Chain » - BAC+4

/ nov. 2013

Certification en Roumanie " Supply Chain & Purchasing in International Business
ASE Bucharest - Academia de Studii Economice

/

Certification en Suède "International Logistics & Supply Chain Management" - BAC+6 et plus
JIBS - Jönköping International Business School

/

Master spécialisé en "International Business" et spécialisé en "Logistics & Supply Chain" - BAC+4

COMPETENCES

base de données

COMPETENCES LINGUISTIQUES

Français