



***** *****

Permis B

* * * * * *****

Lamalou-les-Bains (34240)

*****@***.**

ATTACHEE COMMERCIALE, Sénior

EXPERIENCES PROFESSIONNELLES

- janv. 2010 / déc. 2018** **Acheteur**
SD IMMO SUD Le Puy Ste Réparade 13610
Effectuer des transactions immobilières de vente et de location.
- Rechercher les biens immobiliers, les terrains et prospecter les vendeurs.
 - Expertiser les biens et déterminer une valeur vénale, locative.
 - Conseiller les vendeurs sur les améliorations à prévoir pour optimiser la vente.
 - Expliquer le schéma de vente aux vendeurs (diagnostiques, compromis, acte authentique...)
 - Réaliser le descriptif de présentation et de valorisation du bien immobilier (plan, photos...)
 - et les actions de promotion commerciale.
 - Etudier et analyser la recherche du client acheteur (cerner leurs demandes) et vérifier leurs capacités financières.
 - Présenter et faire visiter le ou les biens aux acheteurs.
 - Conseiller et accompagner les clients jusqu'au terme de la transaction.
- janv. 2005 / janv. 2010** ACANTHE IMMOBILIER Pertuis 84120
- janv. 2003 / déc. 2005** **ATTACHEE COMMERCIALE**
SPIR COMMUNIACATION Aix
- janv. 1998 / déc. 2000** **RESPONSABLE DE MAGASIN**
TELEPROSPECTRICE
-VRP multi carte auprès des particuliers : vente d'un aspirateur haut de gamme à domicile,
- janv. 1995 / janv. 1998** VORWERK Le Mans
- / **TELEVENDEUSE**
HEALTHBOX

DIPLOMES ET FORMATIONS

- / **Bac A1 Littérature et Mathématique - BAC**
- / **Maîtrise d'histoire / diplôme de Licence d'histoire - BAC+4**

COMPETENCES LINGUISTIQUES

Français

CENTRES D'INTERETS

nature, d'animaux, randonnées

