



\*\*\*\*\* \*\*

19/05/1970 (53 ans)  
Nationalité Française  
Permis B

\*\* \*\* \*\* \*\* \*

Nantes (44000)

\*\*\*\*\*

\*\*\*\*\*.\*\*\*\*\*@\*\*\*\*\*.\*\*\*

## COMMERCIAL, Sénior

### EXPERIENCES PROFESSIONNELLES

déc. 2021 / avr. 2022

#### Inside Sales

Shopopop

- *développement commercial (création d'un portefeuille de A à Z)*
- *Appels prospects, démonstration produit, conclusion contrats.*

juin 2021 / juil. 2021

#### Chef de cuisine

Le Bistrot du Port Rezé (4400)

- *gestion et préparation en cuisine.*
- *gestion de l'équipe.*

juin 2018 / mai 2020

#### Gérant restaurant

Le Wok Nantes (44000)

- *gestion administrative (factures, relations fournisseurs, encadrement d'équipe ..)*
- *cuisinier (élaboration des plats, approvisionnement...)*
- *service (relation clients, ventes additionnelles...)*

août 2013 / févr. 2017

#### Responsable d'Agence Senior

Compagnie Nantes (44000)

- *gestion administrative (factures, relations fournisseurs, demande de congés..)*
- *gestion sociale (ressources humaines, recrutements, licenciements..)*
- *gestion financière (salaires, redevances, objectifs, suivi comptable, taxes..)*

déc. 2010 / févr. 2012

#### Négociateur en Immobilier

Square Habitat (44)

- *prospection, démarchage, exploitation de pige publicitaire, téléprospection*
- *estimation, analyse d'expertise, et négociation des modalités de vente des biens*
- *organisation, planification des visites, présentation des biens aux acquéreurs, à l'équipe commerciale*
- *rédaction du compromis de vente et participation lors de la signature de l'acte notarié*
- *assistance aux acquéreurs dans les différentes tâches administratives, juridiques et bancaires*

mars 2009 / nov. 2009

#### Serveur

La Table Vénitienne Nantes (44000)

- *cuisine (préparation)*
- *seul en salle 40 couverts salle et 40 en terrasse (accueil téléphonique avec prise de réservation, accueil physique, service en salle, règlements, gestion de la caisse, animations)*

mai 2006 / avr. 2007

#### Commercial

Presteco (29)

- *VRP multcartes pour promotion d'un service d'aiguillage téléphonique avec vente en « one shot »*
- *formation de l'équipe commerciale du secteur*

janv. 2005 / déc. 2005

#### Négociateur en immobilier

Bretagne Immobilier (29)

mars 1999 / oct. 2003

#### Responsable de l'agence Bretagne

l'association Handi Terre (35)

Association visant à la collecte de cartouches d'imprimantes en vue de leur recyclage  
- prospection auprès des grandes entreprises, collectivités territoriales et conseils régionaux

- participation au recrutement, à la formation des « ilotiers » de l'environnement, gestion de l'équipe

- organisation de la logistique, du transport vers la filière de recyclage

**mars 1999 / mai 2002**

**Responsable de bar**

Eden Rock Quimper (29)

- animation, service au bar et encadrement de l'équipe (8 au total)

- gestion et approvisionnement des stocks, relations fournisseurs

- sécurité de l'établissement et de la clientèle

**oct. 1998 / mars 1999**

**Agent commercial indépendant**

Editions Caennaises (14)

**janv. 1997 / déc. 1997**

**Animateur de réseau de vente directe d'un système téléphonique**

**janv. 1993 / déc. 1996**

**Responsable achats**

Gestion de plusieurs centres de profit (bars, restaurants et discothèques)

- cuisine (préparation, responsable achats, gestion des stocks, des frigos, de l'hygiène) et salle

- garant de la rentabilité de ces entreprises

---

## **DIPLOMES ET FORMATIONS**

/ juin 1991

**Niveau Bac Professionnel Comptabilité Informatique - BAC**

Lycée d'Astaffort (47)

/ juin 1990

**CAP Cuisine et BEP Hôtellerie (option cuisine) - CAP**

Lycée Jeanne d'Arc de Plabennec (29)

---

## **COMPETENCES**

Word, Excel, Outlook, Windows, OS, ciel, apologic... Cuisine, littérature

---

## **COMPETENCES LINGUISTIQUES**

**Français**

---

## **CENTRES D'INTERETS**

sports, voyages