



***** *****

** ***** ** *****

Toulouse (31000)

*****.*****@*****.***

ASSISTANT COMMERCIAL, Junior

EXPERIENCES PROFESSIONNELLES

janv. 2021 /

ASSISTANT COMMERCIAL

STÉ TOP.QUINCAILLERIE SARL

Assurer le traitement des commandes

jusqu'à la facturation et la livraison

Planification et organisation

Prendre les rendez-vous, gérer le planning des commerciaux

Actualiser la base de données clients

Mettre à jour les tableaux statistiques des ventes

Proposer éventuellement des offres

commerciales aux clients

janv. 2020 /

GESTIONNAIRE DE STOCK

STÉ QUALUME NEGOCE.SARL

Planifier les livraisons avec les fournisseurs

en fonction de divers critères

Suivre les critères de performance des

fournisseurs

Contrôler qualitativement et

quantitativement les marchandises réceptionnées

Suivre les ventes et les prévisions pour

assurer la disponibilité des produits et

superviser la préparation des commandes.

DIPLOMES ET FORMATIONS

sept. 2021 / juin 2022

MASTER AUDIT ET CONTROLE DE GESTION - BAC+4

ESG TOULOUSE - ENCOURS

sept. 2019 / juin 2020

LICENCE D'ETUDE FONDAMENTALE EN GESTION - BAC+3

Unniversité HASSAN 2 - MAROC

sept. 2016 / juin 2017

BACCALAUREAT SCIENTIFIQUE - BAC

Lycée M5 - MAROC

/

COMPETENCES

sage, photoshop

COMPETENCES LINGUISTIQUES

Anglais	Elémentaire
Français	Courant