



16/04/1988 (36 ans)
Nationalité France
Permis B

** **

Metz (57000)

*****@*****.***

Sales Manager After Market, Confirmé

EXPERIENCES PROFESSIONNELLES

mars 2019 / aujourd'hui Sales Manager After Market

RONALGROUP

Commerce :

RONAL et SPEEDLINE TRUCK

- Prospection et promotion auprès de la clientèle spécialisée sur le territoire Français, le Benelux et les DOM-TOM.
- Gestion des négociations avec les partenaires.
- Définition des conditions commerciales en accord avec la Direction Commerciale.
- Développement de la gamme en place avec l'ensemble de l'équipe de vente Europe.
- Etablissement de la politique commerciale pour nos partenaires.

SPEEDLINE CORSE

- Prospection et promotion auprès de la clientèle spécialisée sur le territoire Français et le Benelux
- Mise en place d'une politique commerciale pour l'offre Compétition.
- Développement de la gamme pour le marché Français (Alpine RGT, Yaris GR ..)
- Animation sur les diverses manches du championnat de France et Benelux

Technique :

- Collecte de données techniques, commerciales et marketing sur la concurrence
- Présence sur le territoire afin d'accompagner nos partenaires à améliorer leur performance.
- Formation et conseil technique auprès des partenaires.

Communication :

- Développement de la visibilité de la marque via les réseaux sociaux et différents types de canaux de communication.
- Participation aux foires, expositions spécialisées et salons en France et en Europe.

mai 2018 / févr. 2019 Directeur de Centre de Profit

NORAUTO

Leader et animation de l'équipe :

- Recrutement et intégration des collaborateurs.
- Impulsion d'une dynamique collective au sein du centre de par mon exemplarité et ma proximité.
- Fédérer l'équipe autour de projets communs dans un esprit d'innovation.
- Veillez à la satisfaction des collaborateurs et assurez la sécurité des biens et des personnes.

Commerce :

- Garantir la politique commerciale et la satisfaction de la clientèle.
- Assurez l'attractivité du point de vente et la qualité des prestations en atelier.
- Anticipez et animez les temps forts commerciaux avec l'équipe encadrante.

Gestion :

- Définir les axes stratégiques et le développement du centre.
- Participe à l'écriture des objectifs de CA, marge, frais, investissements et résultat.
- Gestion du compte d'exploitation pour atteindre les objectifs.

janv. 2010 / avr. 2018

Directeur de Site

TOTAL ARGEDIS

Management

Management d'une équipe constituée de collaborateurs polyvalents.

- Constitue, consolide et organise l'équipe.
- Recrutement dans le respect de la législation en vigueur.
- Gérer la formation et la motivation de ses collaborateurs.
- Assure la qualité du climat social.

Commerce

- Responsable de la politique commerciale, adapter l'offre au marché en collaboration avec les responsables merchandising.
- Œuvre à l'accroissement du chiffre d'affaire et de la rentabilité.
- Définir les objectifs de chiffre d'affaires, de marge et de stock.
- Mesurer le degré de satisfaction client.
- Collaboration avec la franchise de restauration "La Croissanterie" et "Brioche Dorée".

Gestion

- Responsable de l'approvisionnement, optimiser la rotation des stocks.
- Assurer en permanence la rentabilité de son chiffre d'affaire, de sa marge et de ses charges d'exploitations.
- Elaboration et prévisions d'exploitations.

janv. 2009 / janv. 2010

Directeur Adjoint

TOTAL ARGEDIS

Gestion

- Réaliser l'ensemble des tâches administratives liées aux activités de la station
- Participer à la tenue et envoi des documents demandés par les services RH ou comptable dans les délais impartis
- Etablissement du planning d'approvisionnement des carburants
- Inventaire des stocks

Management

- Faire appliquer les règles relatives à la qualité et à la sécurité
- Contrôler la qualité de l'accueil du personnel
- Veiller à la propreté générale de la station
- Superviser et dynamiser l'équipe de vente
- Organisation des plannings : gestion de l'absentéisme, des retards, congés et remplacement

DIPLOMES ET FORMATIONS

janv. 2022 / aujourd'hui

Anglais

EFC Switzerland

/ juin 2008

BTS Comptabilité - BAC+2

Lycée Diderot (Lille)

/ juin 2006

BAC Comptabilité - BAC

Lycée Diderot (Lille)

COMPETENCES LINGUISTIQUES

Anglais

Courant

Français

Courant