********* ******
16/04/1979 (45 ans)
Nationalité francaise
Célibataire sans enfant
Permis b

* *** *******
Villevaudé (77410)
********** - **********
**********@********.**

Directeur / responsable de site, Sénior

EXPERIENCES PROFESSIONNELLES

janv. 2017 / déc. 2018 — **CHEF DE PROJET / DİRECTEUR MANAGER**

Activité exercée au SEVEN 7 LOUNGE - Bodrum en Turquie : création d'une franchise de restauration
Choix du site d'installation des infrastructures, élaboration du cahier des charges et des procédures d'exploitation à
respecter et gestion d'un personnel de 9 personnes. Garantir la bonne application de la politique commerciale
globale de l'entreprise. Centraliser toutes les informations utiles à la bonne connaissance de l 'économie régionale et
à son approche commerciale. Identifier des pistes de développement spécifiques visant à accroitre le CA. Participer
aux comités de direction et prise de décision aux objectifs commerciaux.

janv. 2013 / déc. 2016 — **GERANT / DİRECTEUR MANAGER**

UCAR NOİSY LE SEC

Activité exercée au sein de UCAR NOİSY LE SEC : franchise de location de véhicule
Diriger le service d'achat et vente des véhicules, manager une équipe de 4 agents commerciaux, mettre en place
des opérations d'animations commerciales, animer les réunions, recruter les commerciaux et les former sur le
terrain, gérer toute l'administration comptable et juridique de l'entreprise.

janv. 2006 / janv. 2013 — **GERANT / DİRECTEUR MANAGER**

CS AUTO

Activité exercée au sein de CS AUTO : achat et vente de véhicules d'occasion
Recruter et manager une équipe de 5 commerciaux dédiée à la vente de véhicules, gérer toute l'administration
comptable et juridique de la société, animer et développer les plans marketing et commerciaux, contrôler et
analyser les résultats et garantir les objectifs financiers fixés.

janv. 2000 / déc. 2005 — **commercial**

NEGOCİANT İNDEPENDANT

Activité exercée au cours de mes études de droit et en freelance : WORLD GSM
Fonction de commercial dédiée à la promulgation et vente de téléphonie mobile, prospecter et créer un
portefeuille client, garantir la satisfaction et le service après-vente des clients.

DIPLOMES ET FORMATIONS

/ juin 2006 — - BAC+4
DENİS

/ juin 1995 — - BAC+3
VIII SAİNT DENİS VİNCENNES

COMPETENCES

Word, Excel, autonomie, home office, PowerPoint

COMPETENCES LINGUISTIQUES

Anglais	Courant
Espagnol	Courant

CENTRES D'INTERETS

Littérature diverse, œnologie, cuisine, Bricolage, jardinage, voyages, Internet, informatique, téléphonie