



***** **

Permis B

** ** * **

Frahier-et-Chatebier (70400)

*****.***@*****.***

COMMERCIAL, Junior

EXPERIENCES PROFESSIONNELLES

- sept. 2023 / déc. 2023** **Commerciale administratif**
VIOLA - POÊ LE S A BOIS E T GRANULE S - LE CANNE T DE S MAURE S (83)
Formation commerciale en magasin
- VIOLA - POÊ LE S A BOIS E T GRANULE S - LE CANNE T DE S MAURE S (83)
SEPTEMBRE 2023 - DECEMBRE 2023
- Formation approfondie en technique et technique de commercialisation auprès du particulier en magasin des solutions de chauffage à bois et granulés de la gamme. Accueil de la clientèle, suivi administratif, rendez vous client (en magasin ou à domicile pour expertise)
Animation des réseaux sociaux de la marque et refonte du site internet.*
- sept. 2022 / mai 2023** **Responsable commercial B2B**
STOVE INDUSTRY - POÊ LE S A BOIS E T GRANULE S - SIGNE S (83)
*mené :-Actions de phoning, conseils et propositions des trois gammes de poêles ROMA, France Turbo et Stove Italia aux professionnels du domaine dans la France entière de par des déplacements (2 semaines par mois)
-Webmastering : Refonte complète du site France Turbo qui est d'ores et déjà exploitable : montage photo pour mise en valeur des produits, ajout de données...
-Community Management : gestion complète des réseaux propres à chaque gamme de produits (Instagram, Facebook...)
-Suivi complet des clients, création de leurs compte propres, expédition jusqu'à la réception.
Conseiller commercial B2C - CDI*
- oct. 2021 / août 2022** **GTDRIVE**
*- Actions de phoning, conseils et propositions jusque l'action d'achat de stages de pilotage en GT d'exceptions sur les Circuits français (Paul Ricard, Montpellier, Pau, Magny-Cours, Albi...)
-Etude continue de Benchmark ; tarifs concurrentiels, promotion et actions commerciales.
-Participation aux événements sur Circuit, suivi avis clients, accompagnement jusqu'aux véhicules et placement.
-Gestion de la clientèle de la société Pilotage Racing.*
- juin 2021 / août 2021** **Agent technico-commercial**
PROBAT 83 - AMELIORATION DE L'HABITAT - LA CRAU (83)
*-Rendez-vous clients quotidiens.
-Propositions d'amélioration de l'habitat (solaire, thermique, étanchéité, électrique)
-Vente directe en R1 et report des données dans la database de la société.*
- août 2020 / janv. 2021** **Relationship Manager**
MAISON MODE RNE - BUSINESS CLUB - LUXEMBOURG (83)
*-Gestion des membres du Paperjam Business Club (Business Club Luxembourgeois)
-Mise en place d'une application dédiée au networking pour palier aux privatisations sociales dues à la Covid-19.
-Marketing direct lors d'évènements digitaux et présentsiels.
-Suivi continu des membres.*
- janv. 2019 / avr. 2019** **Procurement Tendering Manager**
GE NE RAL E LE CTRIC - PARTIE ACHAT B2B - BELFORT (90)
-Affiliation à la partie Achats et Appels d'offres d'un projet nucléaire Indien

-Gestion des appels d'offres, de la recherche de fournisseurs et des comparatifs des rapports qualités/prix des offres.
-Envois et contacts en anglais avec le marché indien.
Prospection et négociation commerciale.

DIPLOMES ET FORMATIONS

sept. 2017 / juin 2021 - BAC+2
ESTA : Ecole supérieure des Technologies et des affaires - BELFORT (90)

/ juin 2017 **Spécialité Sciences physiques et chimiques en Laboratoire**
Institution Sainte-Marie - Belfort (90)

/ **BACCALAUREAT SCIENCE ET TECHNOLOGIES ET LABORATOIRE - BAC**

/ **Formation à la double compétence Ingénierie et Commerce B2B et B2C**

/ **ECOLE DE MANAGER EN INGENIERIE D'AFFAIRES INDUSTRIELLES**

COMPETENCES

Illustrator, database, logiciels de gestion, Pack Office

COMPETENCES LINGUISTIQUES

Anglais Bilingue
Espagnol
Français
Chinois