



15/10/1980 (43 ans)

** **

Clessé (71260)

*****@*****.*

Direction Commerciale, Sénior

EXPERIENCES PROFESSIONNELLES

janv. 2019 /

Directeur Commercial

SARL 71042, 75116 Paris

Développement commercial, en partenariat avec le laboratoire suisse BIOMA, d'un procédé permettant de réduire les émanations d'ammoniac dans les stabulations, écuries, haras, boxs...

En relation direct avec les éleveurs, les responsables de Haras, les coopératives... sur la Bretagne, la Normandie, la Bourgogne Franche-Comté, l'Auvergne Rhône-Alpes.

Recrutement et formation des commerciaux, organisation d'événementiels et communication autour de ce procédé révolutionnaire.

nov. 2017 /

Directeur Commercial

SARL IDS ENVIRONNEMENT, 01560 Saint Trivier de Courtes

Mise en place d'un réseau commercial sur le territoire français pour la vente de machine ECODIGEST (appareil réduisant les déchets organiques en compost en 24 heures). Gestion, recrutement, formation et accompagnement de 40 agents commerciaux, gestion administrative et commerciale de la SARL IDS ENVIRONNEMENT. Développement commercial personnel.

sept. 2016 / nov. 2017

Technico-commercial

SARL BOUILLOUX, 71260 Senozan

d'occasion, estimation des reprises, établissement des devis, suivi des clients du devis à la livraison, mise en route et démonstration.

avr. 2010 / août 2016

Directeur Général

Cave Coopérative de Clessé, 71260 Clessé

Gestion de la cave, du personnel et de toute la partie vinification. Embauche du personnel permanent et saisonnier, organisation des Conseils d'Administrations regroupant 9 membres associés coopérateurs, assurer la fonction RH de la cave, reporting journalier auprès du Président, orientation de la politique et de la stratégie de la cave, garant de la bonne santé financière de la cave, gestion administrative, clôture du bilan comptable et inventaire en collaboration avec les experts comptables et commissaires aux comptes, organisation générale de la vinification. Gestion commerciale de la cave. Organisation de portes ouvertes et événementiel en générale, gestion de la communication de la cave, développement commercial avec le recrutement d'une trentaine d'agents commerciaux sur toute la France, animation de l'outil commercial, relationnel avec le négoce et la grande distribution, gestion du magasin de vente (800 K€), développement de vente bouteille en 4 ans, passant de 100000 cols à 500000 cols.

janv. 2006 / avr. 2006

2010Chef de cave

Cave Coopérative de Clessé, 71260 Clessé

Gestion de la vinification d'une cave de 8500 hectolitres. Gestion de la partie administrative, embauche des saisonniers en période de vendanges, manutention, vinification, gestion des stocks vins et matières sèches, déclaration auprès des instances vinicoles.

juil. 2001 / janv. 2006

Chef de cave

Cave Coopérative de Clessé, 71260 Clessé

Vinification sous l'autorité du Chef de cave de 8500 hectolitres

DIPLOMES ET FORMATIONS

- sept. 1999 / juin 2001** **BTS Technico-commercial Vins et Spiritueux** - BAC+2
LEGTA Mâcon-Davayé, 71960 Davayé
- sept. 1998 / juin 1999** **Baccalauréat Sciences des Technologies en Aménagement et Environnement** - BAC
LPA Tournus, 71700 Tournus

COMPETENCES

Word, Excel, Internet

COMPETENCES LINGUISTIQUES

Anglais

CENTRES D'INTERETS

Oenologie, gastronomie