



***** *****

* *** ***** ** *****

Tours (37000)

****@***.**

RESPONSABLE MAGASIN, Confirmé

EXPERIENCES PROFESSIONNELLES

sept. 2023 /

RESPONSABLE MAGASIN

INTERMARCHE CHAILLES

ACCOMPAGNEMENT DU DIRIGEANT SUR DES MISSIONS COMMERCE GESTION DES PLANNINGS, RECRUTEMENT, MANAGEMENT DES EQUIPES, ORGANISATION TEMPS FORTS, OUTIL CRM MERCALYS, BASES DE DONNEES, FICHER ACHAT, ANIMATION MAGASIN, ADMINISTRATION, COFFRE, SAV, SCHEMA DE FIDELISATION CLIENT... SUIVI DES INDICATEURS DE PERFORMANCE, DEVELOPPEMENT PROJET...

août 2023 /

SAS AGRICULTEURS REUNIS O'PRE DES PAYSANS BLOIS

Gestion d'un magasin de producteur en circuit court et vente directe (épicerie fine, produits frais, fruits et légumes, boucherie traditionnelle, management d'une équipe, gestion intégral des achats, suivi du compte d'exploitation....). Organisation d'évènements locaux.

mars 2022 /

RESPONSABLE MAGASIN DE PRODUCTEUR

août 2021 / févr. 2022

ANIMATEUR COMMERCE

MULTISITE

Suivi et accompagnement d'une vingtaine de magasin (enseigne NOZ) autour de l'organisation, la planification du travail et la montée en compétence des référents et encadrants sur leurs pôles respectifs (alimentaire, bazar et textile). Audit régulier du bon respect des procédures de l'enseigne et du Concept. Analyse des indicateurs économiques et sociaux par pôle et par magasin (CA, analyses comparatives, invendus, démarque inconnue...) et mise en place de plan d'action en parallèle.

avr. 2020 / janv. 2021

RESPONSABLE D'EXPLOITATION O'HALLES

ORLEANS NS DISTRIBUTION

-Accompagnement projet d'un Concept réunissant deux entités spécialisées dans le commerce multiethnique.(près de 7ME autour de l'épicerie, des métiers de bouche, FLEG et du déstockage alimentaire) -Mise en place de process -Élaboration et déploiement d'un plan d'action commercial -Actions de développement sur les volets stratégiques - Direction et management opérationnel

avr. 2019 / déc. 2019

ANIMATEUR RÉSEAU- CONSEILLER EN

FRANCHISE

Encadrement et accompagnement d'un réseau de 300 partenaires développant une activité de loueur de véhicule tourisme et utilitaire sur la moitié nord de la France. Étude de faisabilité projets, déploiement de la stratégie réseau, contrôle du respect des process, formations sur site et délocalisées (2 à 3j),

plan d'animation commercial et suivi personnalisé,
marketing réseau et opérationnel, SAV...

juil. 2018 /

Commerciale

Carrefour city mennecey sarl ggarderes
Direction stratégique et opérationnelle de l'unité commerciale: définition et application de la politique commerciale, pilotage des marges, suivi des commandes et gestion des stocks, coordination animation et encadrement de l'équipe, RH, comptes...

sept. 2014 /

Responsable de magasin

août 2014 /

vehicule-adjoint caisse accueil

Super u montargis sas ucodis

août 2011 /

Responsable exploitation parc location

DIPLOMES ET FORMATIONS

/ juin 2013

Bac+2 (BTS, DUT ou équivalents) - Bts Management des unites commerciales - BAC+2
SEF ORLEANS

/ juin 2010

Bac+2 (BTS, DUT ou équivalents) - L1 Management économique et sociale - BAC+2
Université du TAMPON ILE DE LA REUNION

/ juin 2009

Bac (général, technique ou professionnel) ou équivalent - Bac STG OPTION GRH - BAC
Lycee Bellepierre Reunion

COMPETENCES

BASES DE DONNEES, COFFRE

COMPETENCES LINGUISTIQUES

Anglais	Elémentaire
Espagnol	Elémentaire
Français	

CENTRES D'INTERETS

Sport, lecture, art...