



***** *****

02/08/1968 (55 ans)
Nationalité française
marié
Permis oui

* ** ***** *****

Nice (06000)

***** ,*****@***** ,***

DIRECTEUR DE MAGASIN GESTION D'UN CENTRE DE PROFIT, Sénior

EXPERIENCES PROFESSIONNELLES

janv. 2015 / aujourd'hui **formateur indépendant**

esccom (école supérieure de commerce) nice

formateur en management , tech de vente logistique, TRE, FLE de qualifiant à diplômant BTS

oct. 2011 /

DIRECTEUR GENERAL

CONNEXION - Menton (06)

Encadrement 12 personnes, CA : 3 M€

Missions :

- * Projet de rachat du magasin, mise à mon compte*
- * Magasin en lourd déficit : nécessité de réorganiser les moyens humains*
- * Réfection du magasin, remise aux normes de sécurité*
- * Formation des équipes aux techniques de vente, nouvelles technologies etc.*
- * Réorganisation comptable et maîtrise des frais généraux*

déc. 2008 / mai 2011

DIRECTEUR DE MAGASIN

CONFORAMA - Chasse sur Rhône (38)

Surface vente 4000 m², logistique 7500m, Encadrement 70 personnes, CA : 17 M€

Missions :

Résultats obtenus (fin sept 09)

- * Renouer avec la rentabilité et développer les services*
- * Conduire le changement conformément à la nouvelle stratégie d'entreprise*
- * Gérer les relations sociales et mettre en œuvre un plan d'économie et un plan de départs volontaires*
- * Conduire des travaux d'agrandissement du dépôt attendant sans fermeture et fermer notre dépôt déporté (4000m²)*
- * Mettre en place une nouvelle logistique basée sur la gestion des flux. (chef de file régional logistique dépôt)*
- * Compte de résultat positif avec un taux de transformation passé de 34% à 47%.*
- * Maintien du climat social sans mouvement et management par actionnement/nouvelle stratégie de l'entreprise.*
- * Plan d'accompagnement pour salariés et deux dossiers d'inaptitudes.*
- * Permis de construire validé en mairie, bascule progressive des volumes sur 4 mois.*
- * Amélioration du taux de service de 10% et baisse de 11% du stock.*

nov. 2003 / déc. 2008

DIRECTEUR DE MAGASIN

CONFORAMA - Valence (26)

Surface vente 3500 m², logistique 5500 m², Encadrement 50 personnes, CA : 13,9 M€

Missions :

Résultats obtenus

* Dynamiser l'activité commerciale, développer le CA, avoir un compte de résultat performant

* Superviser la rénovation totale du magasin tout en maintenant notre qualité de service et nos performances business

* Etre irréprochables sur la qualité de notre Relation Client afin de répondre parfaitement à leurs attentes

* Réorganiser l'équipe d'encadrement

* Résultat opérationnel sur 3 ans : +100%

- 1ere magasin en termes de résultat sur la totalité des magasins en travaux 2007

mars 2001 / nov. 2003

DIRECTEUR DE LA COORDINATION RESEAU (90 Magasins secteur Nord France)

Encadrement de 12 coordinateurs produits et 90 responsables de rayon

Missions : * Participer à l'élaboration de la politique commerciale et marketing de l'enseigne

* Mettre en place un système d'approvisionnement centralisé auprès des responsables de rayon

* Accompagner les 9 magasins en travaux : création des plans d'implantation, élaboration du

merchandising et des gammes produits en fonction des spécificités locales

* Analyser les performances commerciales régionales et nationales et en assurer le reporting

auprès de la présidence

janv. 1992 / févr. 2001

DIRECTEUR DE MAGASIN ET RESPONSABLE DE RAYON

St Nazaire-Paris-Poitiers-Nantes

Encadrement de 12 à 45 collaborateurs

* Recruter, former et accompagner les équipes

* Gestion de produits et gestion de stocks

Missions :

DIPLOMES ET FORMATIONS

/ **Brevet consulaire de maîtrise commerciale Initiale - BAC+4**

/ **Entretien d'évaluation, recrutement Professionnelle**

COMPETENCES

Word, Excel, Powerpoint

COMPETENCES LINGUISTIQUES

Anglais Elémentaire

CENTRES D'INTERETS

Lecture, Voyages, rugby, sport de combat, plongé sous marine