



23/02/1968 (56 ans)
Nationalité Française
Pacsé
Permis A, B

Arlet (43380)

*****@*****.**

SUPERVISEUR DE SUPERMARCHÉS, Sénior

EXPERIENCES PROFESSIONNELLES

- févr. 2021 / déc. 2023** **SUPERVISEUR DE SUPERMARCHÉS Martinique**
AUCHAN
*Suivi Commercial de 6 Supermarchés
Lamentin, Silo, Dillon, Ducos, Sainte Luce, Marin.
Suivi Hygiène et Sécurité alimentaire
Accompagnement de chaque responsable
Implantation, cadenciers de commande, suivi des engagements.*
- juin 2020 / déc. 2020** **Directeur De Magasin**
LIDL INTEGRATION Groupe Haute-Loire
*Intégration dans le groupe sur différents Magasin au poste de Directeur
De Magasin (Méthode, concept, Organisation).*
- juin 2019 / déc. 2019** **DIRECTEUR DE SUPERMARCHE Mayotte**
SODIFRAM
*Exploitation Commerciale d'un point de vente de 380 M2 pour un CA de 9 M€ et un
effectif de 20 personnes. Adaptation des linéaires en fonction des rotations des
produits, anticipation des
commandes importations, récupération du CA et des parts de marché.*
- oct. 2018 / févr. 2019** **DIRECTEUR DE**
INTERMARCHE
*Exploitation d'un supermarché de 1500m2 avec un CA de 7 M€ avec un effectif de
15 personnes. J'ai assuré la gestion du point de vente durant le changement
d'adhérent.*
- oct. 2015 / sept. 2016** **DIRECTEUR DE SUPERMARCHE commerciale**
SIMPLY-MARKET DIRECTEUR DE SUPERMARCHE Antilles
*Direction d'un supermarché de 2000M2 avec un CA de 12 M€ et un effectif de 20
personnes. Restructuration commerciale du point de vente, suivi de l'activité
commerciale, commande
d'importation, inventaire de cession. Magasin vendu a Super U.*
- févr. 2015 / juin 2015** **DIRECTEUR DE MAGASIN Antilles**
SIMPLY-MARKET DIRECTEUR DE SUPERMARCHE Antilles
*Exploitation d'un magasin de bricolage de 1500 m2 avec un CA de 4M€ et un effectif
de 12 personnes. Arrivé en Février 2015, j'ai récupéré le retard du CA accumulé
depuis le début de l'année.
Passage des commandes d'importation, reprise en main de l'activité commerciale
avec un réajustement du
taux de remplissage du magasin. J'ai effectué le recrutement et la formation des
nouveaux collaborateurs.*
- juin 2011 / mai 2013** **DIRECTEUR DE MAGASIN**
BUT
*Direction d'un magasin d'ameublement de 2900 M2 avec un CA de 4,5 M€.
Restructuration de l'effectif du magasin, gestion de l'obsolescence et mise en place de
la gamme prévue.
Elaboration et suivi budgétaire, gestion de 3 stocks mise en place des opérations
commerciales.*

mai 2008 / avr. 2010

DIRECTEUR D'HYPERMARCHÉ

MARJANE

Marrakech Direction opérationnelle d'un hypermarché de 13500 M2 pour un CA de 67 M€ et un effectif de 350 personnes. Réimplantation globale de l'hypermarché par univers de consommation, définition du plan promotionnel annuel. Elaboration et Suivi Budgétaire.

Tanger Exploitation d'un Hypermarché de 9000 M2 avec un CA de 37 M€ et un effectif de 270 personnes. Adaptation du magasin en fonction des modes de consommations et volumes de ventes locaux. Elaboration et suivi budgétaire. Suivi des travaux du second Hypermarché de Tanger.

Rabat Direction opérationnelle d'un Hypermarché de 6000 M2 avec un CA de 51 M€ et un effectif de 300 personnes. En phase d'intégration sur ce magasin m'a permis de mettre en place tout mon Acquis en grande distribution et d'apprendre sur les modes de consommation locaux. Elaboration et suivi Des Budgets. Création de la communication les 3 derniers jours de la semaine. Parallèlement a ce poste J'étais responsable de la filière Liquides de la société en collaboration avec l'acheteur situé à Casablanca.

oct. 2006 / avr. 2008

BRASSERIE Le SAINT GAL Langeac

janv. 2004 / sept. 2006

DIRECTEUR HYPERMARCHÉ Marseille

CASINO FRANCE

Direction d'un Hypermarché Géant de 5000 M2 avec un CA de 33 M€ et un effectif de 180 personnes. Elaboration et suivi des budgets, animation commerciale, intégration et formation des nouveaux encadrants. Suivi du respect des normes d'implantation du Groupe. Réunion Encadrement et IRP (CE, DP, CHSCT). Reporting des résultats et actions correctives au Directeur Régional.

sept. 2002 / déc. 2003

DIRECTEUR HYPERMARCHÉ

CASINO FRANCE

Prise en charge d'un Hypermarché de 5000 M2 avec un CA de 30 M€ et un effectif de 170 personnes. Elaboration et suivi des Budget avec la mise en place d'actions corrective, recrutement des nouveaux membres de l'encadrement. Réunion Encadrement et IRP. Respect des normes du Groupe, mise en place du plan d'action commercial annuel. Reporting des résultats et action au Directeur Régional.

févr. 2001 / août 2002

DIRECTEUR COMMERCIAL

CASINO FRANCE

oct. 1990 / janv. 2001

MANAGER de COMMERCE

CASINO FRANCE

Formation aux différents métiers de la grande Distribution
Chef de rayon PGC Salon de Provence
Chef de groupe PGC Marseille
Chef de département alimentaire La Ricamarie

/

Directeur Adjoint

Géant de Clermont Ferrand

DIPLOMES ET FORMATIONS

/ juin 1990

BTS Informatique de Gestion - BAC+2
Lycée Charles Péguy - Marseille

/ juin 1987

BAC H Techniques informatiques - BAC
Lycée Victor Hugo - Marseille

COMPETENCES

Comptable
Gestion des Stocks
Commandes
Management
Gestion des conflit

COMPETENCES LINGUISTIQUES

Français

CENTRES D'INTERETS

Sport
Marche
Natation
Cinéma