



* *****

La Quinte (72550)

*****@***.***

ANIMATEUR RÉSEAU FRANCHISE, Sénior

EXPERIENCES PROFESSIONNELLES

nov. 2019 /

ANIMATEUR RÉSEAU FRANCHISE

REVI SAS - France

Elaborer et piloter le plan de développement de l'entreprise, respect de la stratégie, atteinte d'objectifs quantitatifs et qualitatifs, animer les équipes commerciales en alternant cours théoriques, ateliers pratiques et mises en situation, participer au développement de l'activité des réseaux clients en corrélation avec leur direction commerciale afin de lancer les centres sur le marché Français.

juil. 2016 / oct. 2019

RESPONSABLE DE MAGASIN

REVI SAS - Le Mans, Tours, Marseille, Nantes

Ouverture, fermeture des points de ventes, visites, contrôle. Rédactions, publication d'offres d'emploi, conduite des entretiens, sélection des candidats. Veille au respect des règles de merchandising (rayons, vitrine, réserve). Gestion des stocks, traitement des commandes, organisation des inventaires. Animation des briefs avec les équipes : point sur l'activité et les résultats commerciaux, présentation des opérations commerciales à venir. Gestion des plannings.

déc. 2014 / juin 2016

COMMERCIAL B TO B

REGICOM SPIR COMMUNICATION - Le Mans

Prospection, fidélisation, développement d'un fichier client BTOB en solutions de communication print et web. Commercialisation de l'outil de référencement GOOGLE, management de communauté, commercialisations d'applis iOS et Android. Formation commerciaux juniors : approche client, argumentation commerciale et traitement des objections.

mai 2013 / nov. 2014

TECHNICO-COMMERCIAL IMMOBILIER

GROUPE PROCIVIS - Le Mans

Préparation des visites clients, développement d'un argumentaire commercial ciblé et efficace. Présentation et commercialisation des techniques de construction de l'entreprise. Établissement de devis détaillés en évaluant aussi précisément que possible les matériaux nécessaire et le temps de travail requis pour la construction.

mars 2008 / mars 2020

Vie

La Quinte

humaines, affaires publiques, Éducation, périscolaire, jeunesse, intergénérationnel, Urbanisme, travaux et transports, Finances, Affaires sociales, vie associative, développement durable

mars 2008 /

La Quinte

août 2005 / avr. 2013

ATTACHÉ COMMERCIAL

REGICOM SPIR COMMUNICATION - Le Mans, Sablé, La Flèche

Présentation des gammes de produits print et web aux clients, orientation sur la solution la plus adaptée à leurs besoins et activités. Négociation des offres en appliquant la politique commerciale en vigueur, rédaction et signature des contrats. Prospection.

avr. 2003 / juin 2005

REPRÉSENTANT PROSPECTEUR

MAXIMO - Le Mans

Prospection terrain afin de développer le portefeuille clients. Visites et propositions de prises de commandes en produits surgelés.

DIPLOMES ET FORMATIONS

/ juin 1998

CFP Le Sablier - Le Mans

/ juin 1992

BAC GÉNÉRAL A3 - BAC

Lycée Colbert de Torcy - Sablé-sur-Sarthe

/

BAC PROFESSIONNEL COMMERCE ET SERVICE - BAC

COMPETENCES

SAS, iOS, Android, MAXIMO

COMPETENCES LINGUISTIQUES

Français