



\*\*\*\* \*

26/01/1966 (58 ans)

\*\*\* \*\* \*

Saint-Raphaël (83530)

\*\*\*\*\*

\*\*\*\*\*@\*\*\*\*\*.\*\*\*

## DIRECTEUR LOGISTIQUE, Sénior

### EXPERIENCES PROFESSIONNELLES

- avr. 2017 / sept. 2023**    **DIRECTEUR LOGISTIQUE**  
STE BOUVARA AVORD BOUVARA Bourges  
*Organisation des tournées des livreurs ; Responsable des importations de marchandise.*
- juin 2013 / avr. 2016**    **DIRECTEUR COMMERCIAL**  
STE BOUVARA NEVERS BOUVARA Nevers  
*Création de deux sites internet.  
Responsable de la stratégie commerciale et du référencement des sites.*
- sept. 2006 / mars 2013**    **DIRECTEUR COMMERCIAL**  
STE FORESTA NEVERS FORESTA  
*FORESTA : Constructeur d'abris de jardin et de constructions bois.  
Responsable de la politique commerciale et du développement  
Recrutement des responsables d'agence et des livreurs/monteurs  
Animation et développement d'un réseau de 18 agences (en 6 ans, ouverture de 14 nouvelles agences)*
- avr. 2005 / sept. 2006**    **DIRECTEUR REGIONAL DES VENTES**  
MAGASINS BLEUS ROUEN  
*Responsable de l'animation de la force de vente (25 commerciaux) et gestion de la région Haute Normandie.*
- nov. 2002 / avr. 2005**    **DIRECTEUR ADJOINT**  
THIRIET ROUEN  
*Responsable de l'animation de la force de vente (24 commerciaux). Je participe activement à leur recrutement, à leur formation et au coaching. Je définis les objectifs du centre que l'on soumet ensuite à notre direction générale  
(CA 2002=5 600 000 euros CA 2003=5 900 000 euros CA 2004 = 6 100 000 euros)  
Je suis garant du bon climat social et de l'application de la politique commerciale du groupe.*
- avr. 2002 / nov. 2002**    **CHEF DU SERVICE CLIENTS**  
ELIS NORMANDIE ROUEN  
*A ce poste je gère un portefeuille de 1200 clients grands comptes et j'encadre 6 personnes. Mes objectifs sont d'assurer la distribution commerciale, de développer les clients existant, d'intervenir avec l'aide de mon assistante sur la balance contentieux, de régler les litiges clients, de motiver mon équipe pour réaliser les objectifs de ma zone qui couvre le secteur de la Normandie.*
- nov. 2000 / avr. 2002**    **RESPONSABLE DE MAGASIN**  
PUM PLASTIQUES ROUEN  
*Encadrement de 2 magasiniers et 2 chauffeurs, organisation des tournées, gestion d'un stock de 600 000 euros,*

*Responsable des approvisionnements.  
A ce poste je dois m'assurer que nos clients (Entreprises du BTP) puissent  
s'approvisionner sans  
avoir à subir de  
rupture de stock, tout en respectant un taux de couverture n'excédant pas 1,5 mois.*

**déc. 1993 / nov. 2000      RESPONSABLE DE MAGASIN**  
LOCATEL LE HAVRE

**mars 1993 / déc. 1993      IMPORT**  
ELEC LE HAVRE

**sept. 1988 / févr. 1993      COMMERCIAL SEDENTAIRE**  
VISEA NICE

## **DIPLOMES ET FORMATIONS**

---

**/ juin 1988                      BAC G2 - BAC**  
PIGIER - LE HAVRE

## **COMPETENCES LINGUISTIQUES**

---

**Français**