



***** *****

*** ***** ** *****

Menton (06500)

*****@***.**

TECHNICO-COMMERCIAL B TO B, Sénior

EXPERIENCES PROFESSIONNELLES

févr. 2022 / juin 2022

CONSULTANT EN ENERGIE

Alliance des énergies , Villeurbanne

Analyser et optimiser les contrats gaz et électricité des professionnels

Réalisation des objectifs trimestriels

Prospection directe

Ciblage des clients

Propositions technique et commerciale

mai 2015 / févr. 2022

CONSEILLER EN IMMOBILIER

Sudrivages, Menton

Conseiller et orienter dans le cadre d'un projet immobilier

Concrétisation de ventes de prestiges

Recherche de biens et de partenaires

Organisations et réalisations des ventes pour le grand public

Accompagnements personnalisés

sept. 2010 / mai 2015

COMMERCIAL EN ARTICLES DE BIJOUTERIE

Horo, Monaco

Conquérir de nouveaux marchés

Création d'un portefeuille de détaillants

Prospections phoning et terrain

Commandes en cycles courts, prises de réassorts

Participation à des salons nationaux

janv. 1998 / déc. 2010

COMMERCIAL GRANDS COMPTES EN BIJOUTERIE

APM, Monaco

Garantir le développement du portefeuille clients

Ouverture et mise en place de la relation avec le groupe Auchan

Accès comptes clés en 2000 : Cora, Casino, Système U, Intermarché. CA : 15 M€

Négociation en centrale. Suivi en magasins

Optimisation des référencements. Campagnes promotionnelles nationale.

Création des modèles exclusifs avec bureau design HK. Salons internationaux

janv. 1996 / janv. 1998

TECHNICO-COMMERCIAL EN FOURNITURE DE GAZ

Vitogaz, Paris

Etablir le cahier des charges et le faire respecter

Elaboration d'un réseau de grossistes et de plombiers chauffagistes

Etudes en collaborations des bureaux d'architectes

Ventes et installations en B to C

Réception chantiers

DIPLOMES ET FORMATIONS

/ **Baccalauréat section B - BAC**

/ **Apprentissage professionnel Techniques de ventes**

Ecole de vente BTF Marseille

COMPETENCES LINGUISTIQUES

Français

CENTRES D'INTERETS

tennis, ski, paddle