



\*\*\*\*\* \*\*\*\*\*

Nationalité Française

\*\* \*\*\* \*\* \*\*\*\*\*

Nanteuil-le-Haudouin (60440)

\*\*\*\*\*@\*\*\*\*\*.\*\*\*

---

## Directrice du Réseau, Sénior

---

### EXPERIENCES PROFESSIONNELLES

---

**sept. 2018 / aujourd'hui**    **Responsable d'exploitation Gamm Vert**

Gamm vert

**janv. 2009 / juin 2018**    **Directrice du Réseau**

RIU PARIS

*\* Définition de la Stratégie Commerciale et RH*

*j'ai choisi de commencer par la \* Responsable des Résultats économiques et financiers d'un*

*Grande Distribution puis j'ai Réseau de boutiques intégrées, affiliés ainsi que des ventes*

*découvert le Rétail et le potentiel Wholesales ;*

*humain qui garantit la pérennité \* Animation d'un groupe de 12 Directeurs de Régions ainsi que du*

*d'une Marque ; Je vous apporte service Clientèle et Merchandising*

*\* Développement du Parc de magasins et évolution du Concept*

*ma connaissance managériale MIROGLIO : Sym*

*ainsi que mon addiction pour la Responsable du Réseau : 2006 à 2009*

*performance . \* Construire l'offre produit pour le Réseau Rétail*

*\* Préparez les collections en amont pour les Wholesales*

*\* Animer le Réseau de boutiques affiliés et corners en Grand Magasin*

*\* Développement du parc de magasin en intégré et en affiliation*

**janv. 2001 / déc. 2006**    **Responsable du Réseau**

Riu Paris

### DIPLOMES ET FORMATIONS

---

**sept. 1986 / juin 1988**    **Diplôme de Gestion Commerciale et Marketing; BTS Action Commerciale - BAC+2**

**sept. 1984 / juin 1986**    UER Pharmacie de Clermont Ferrand

/    **Gestion Commerciale : ISGC - BAC+6 et plus**  
Institut Supérieure de; ST Etienne

### COMPETENCES

---

Pack office

### COMPETENCES LINGUISTIQUES

---

**Anglais**

**Italien**