



\*\*\*\*\* \*\*\*\*

21/10/1971 (52 ans)  
Nationalité Française  
Vie Maritale, 2 enfants

\* \*\* \* \*\* \* \*\* \* \*\* \* \*\* \* \*\* \*

Ennery (95300)

\*\*\*\*\*

\*\*\*\*\*@\*\*\*\*\*.\*\*

## DIRECTEUR, Sénior

### EXPERIENCES PROFESSIONNELLES

- janv. 2007 / déc. 2010**    **CHEF DE SECTEUR**  
Magasin d'Auteuil  
Millions €/an.  
*\* Principales réalisations : Refonte du secteur non alimentaire - 60% au profit du secteur alimentaire, Maintenir les objectifs en terme de CA et de Rentabilité, Créer et développer la clusterisation ainsi que le cross merchandising, former les équipes cadres au changement, stratégie des alliés, manager par ses points forts et réglementation sociale au quotidien.*
- janv. 2005 / janv. 2007**    **CHEF DE SECTEUR**  
STAINS  
Millions €/an .  
*Principales réalisations: réduction des stocks du secteur textile -35%, développer du CA rentable secteur Bazar + 25 % d'Ebit.*
- janv. 2002 / mai 2011**    **CHEF DE SECTEUR**  
HYPERMARCHÉ G ROUPE CARREFOUR  
Millions €/an,  
*Principales réalisations : redynamiser le CA + 11%, augmenter le taux de service - 27% de ruptures, réduction des stocks -65%, Ebit + 45%, Former les cadres à la stratégie des alliés, manager par ses points forts, gestion des conflits et réglementation sociale au quotidien.*
- janv. 2002 / janv. 2005**    **CHEF DE SECTEUR**  
Magasin de Montigny Les Cormeilles secteur EPCS puis Secteur bazar en 2005  
*Principales réalisations : Faciliter le passage de l'enseigne CONTINENT à CARREFOUR, Remodling du Magasin, Former les équipes et créer un climat de confiance, Fidéliser les clients.*
- janv. 2000 / déc. 2002**    **HYPERMACHÉ CARREFOUR**  
*Principales réalisations : Réduction de la démarque gain de 80 k€, Fidéliser la clientèle et développer le CA, négocier les achats avec les fournisseurs afin d'atteindre les objectifs CA et Marge*
- janv. 2000 / mai 2000**    **Chef de rayon**  
DHEF  
*Principales réalisations : En charge de la mise en place du concept d'implantation Non alimentaire pour la région Ile de France*
- janv. 1998 / janv. 2000**    **HYPERMACHÉ CARREFOUR**  
, Magasin de STAINS, rayon EPCS.  
*Principales réalisations: Réduction des stocks, former les équipes afin d'améliorer leurs*

domaines  
de compétences, négocier les achats avec les fournisseurs afin d'atteindre les  
objectifs CA et  
Marge.

**janv. 1997 / janv. 1998** Magasin d'Etampes  
, Rayon EPCS.

*P rincipales réalisations: organisation des réserves et réduction des stocks, négocier  
les achats  
avec les fournisseurs afin d'atteindre les objectifs CA et Marge.*

**janv. 1996 / juin 2002** **CHEF DE RAYON**  
HYPERMACHE CARREFOUR

**janv. 1996 / janv. 1997** Magasin Ivry sur Seine  
*Principales réalisations : Remodling et agrandissement du Magasin, négocier les  
achats avec les  
fournisseurs afin d'atteindre les objectifs CA et Marge.*

**janv. 1995 / oct. 1996** **Vendeur EPCS**  
magasin d'Aulnay sous Bois

**janv. 1993 / janv. 1995** **Vendeur Automobile**  
BMW concession de Meaux puis St Thibault des Vignes

## DIPLOMES ET FORMATIONS

---

**janv. 2011 / août 2014** **DIRECTEUR CENTRE DE PROFIT**

**/ juin 1993** **ISVA institut supérieur de la vente automobile**

**/ juin 1991** **Bac Electrotechnique F3 - BAC**

## COMPETENCES

---

Pack Office, Internet, lotus notes

## COMPETENCES LINGUISTIQUES

---

**Anglais**