



***** *

21/10/1971 (52 ans)
Nationalité Française
Vie Maritale, 2 enfants

* ** *

Ennery (95300)

*****@*****. **

DIRECTEUR, Sénior

EXPERIENCES PROFESSIONNELLES

janv. 2007 / déc. 2010

CHEF DE SECTEUR

Magasin d'Auteuil

Millions €/an.

* Principales réalisations : Refonte du secteur non alimentaire - 60% au profit du secteur alimentaire, Maintenir les objectifs en terme de CA et de Rentabilité, Créer et développer la clusterisation ainsi que le cross merchandising, former les équipes cadres au changement, stratégie des alliés, manager par ses points forts et réglementation sociale au quotidien.

janv. 2005 / janv. 2007

CHEF DE SECTEUR

STAINS

Millions €/an .

Principales réalisations: réduction des stocks du secteur textile -35%, développer du CA rentable
secteur Bazar + 25 % d'Ebit.

janv. 2002 / mai 2011

CHEF DE SECTEUR

HYPERMARCHE G ROUPE CARREFOUR

Millions €/an,

Principales réalisations : redynamiser le CA + 11%, augmenter le taux de service - 27% de ruptures, réduction des stocks -65%, Ebit + 45%, Former les cadres à la stratégie des alliés, manager par ses points forts, gestion des conflits et réglementation sociale au quotidien.

janv. 2002 / janv. 2005

CHEF DE SECTEUR

Magasin de Montigny Les Cormeilles secteur EPCS puis Secteur bazar en 2005

Principales réalisations : Faciliter le passage de l'enseigne CONTINENT à CARREFOUR, Remodling du Magasin, Former les équipes et créer un climat de confiance, Fidéliser les clients.

janv. 2000 / déc. 2002

HYPERMACHE CARREFOUR

Principales réalisations : Réduction de la démarque gain de 80 k€, Fidéliser la clientèle et développer le CA, négocier les achats avec les fournisseurs afin d'atteindre les objectifs CA et Marge

janv. 2000 / mai 2000

Chef de rayon

DHEF

Principales réalisations : En charge de la mise en place du concept d'implantation Non alimentaire pour la région Ile de France

janv. 1998 / janv. 2000

HYPERMACHE CARREFOUR

, Magasin de STAINS, rayon EPCS.

Principales réalisations: Réduction des stocks, former les équipes afin d'améliorer leurs

domaines
de compétences, négocier les achats avec les fournisseurs afin d'atteindre les
objectifs CA et
Marge.

janv. 1997 / janv. 1998 Magasin d'Etampes
, Rayon EPCS.

*P rincipales réalisations: organisation des réserves et réduction des stocks, négocier
les achats
avec les fournisseurs afin d'atteindre les objectifs CA et Marge.*

janv. 1996 / juin 2002 **CHEF DE RAYON**
HYPERMACHE CARREFOUR

janv. 1996 / janv. 1997 Magasin Ivry sur Seine
*Principales réalisations : Remodling et agrandissement du Magasin, négocier les
achats avec les
fournisseurs afin d'atteindre les objectifs CA et Marge.*

janv. 1995 / oct. 1996 **Vendeur EPCS**
magasin d'Aulnay sous Bois

janv. 1993 / janv. 1995 **Vendeur Automobile**
BMW concession de Meaux puis St Thibault des Vignes

DIPLOMES ET FORMATIONS

janv. 2011 / août 2014 **DIRECTEUR CENTRE DE PROFIT**

/ juin 1993 **ISVA institut supérieur de la vente automobile**

/ juin 1991 **Bac Electrotechnique F3 - BAC**

COMPETENCES

Pack Office, Internet, lotus notes

COMPETENCES LINGUISTIQUES

Anglais