



***** *****

19/01/1967 (57 ans)
Nationalité française
divorcé
Permis B

** *** **** *****

La Chapelle-du-Lou (35360)

*****.*****@*****.**

Management, Sénior

EXPERIENCES PROFESSIONNELLES

- juil. 2015 / juil. 2018** **animateur réseau**
NOZ (Groupe Futura Finances) (Laval - 53)
animation commerciale d'un réseau de 300 magasins en comité opérationnel (6 personnes)
- janv. 2012 / déc. 2015** **Animateur Projet**
NOZ (Groupe Futura Finances) (Laval - 53)
- janv. 2010 / janv. 2012** **Formateur d'encadrants de magasins**
NOZ (Groupe Futura Finances) (Laval - 53)
- janv. 2004 / déc. 2009** **Responsable ouverture de magasins**
NOZ (Groupe Futura Finances) (National)
- janv. 1998 / déc. 2002** **Responsable régional**
NOZ (Groupe Futura Finances)
- janv. 1994 / déc. 1997** **Responsable de magasin**
NOZ (Groupe Futura Finances) (Limoges - 87)
- janv. 1992 / déc. 1993** **Responsable de zone sec / Assistant de direction**
Major - Stoc (Groupe Unidis) (La-Ferté-St-Aubin - 45)
- janv. 1989 / janv. 1992** **Responsable de rayon bazar**
Major (Groupe Unidis) (Clermont-Ferrand- 63)

DIPLOMES ET FORMATIONS

/ juin 1987 **Baccalauréat BWordCourse à pied - BAC**

COMPETENCES

Management

- > Animation commerciale d'un réseau de 300 magasins, en comité opérationnel (6 personnes).
- > Animation de l'équipe « fourniture matériel magasins ».
- > Animation de l'équipe méthode qui a pour objectif d'optimiser les résultats du réseau.
- > Référent comité réseau pour les services formation, juridique, RH, travaux, matériel.
- > Référent services des ouvertures de magasins (2004/2009).

Commercial

- > Optimisation et mise en place du Concept dans le cadre d'un laboratoire de magasins.
- > Ouverture commerciale de 90 magasins d'une surface de 300 à 2 500 m²
- > Développement de l'évolution du concept commercial sur un magasin pilote.
- > Formation de collaborateurs au concept commercial dans le cadre de l'Ecole de Formation NOZ.

Gestion

- > Gestion d'un magasin: équipe et flux clients / produits.
- > Gestion des ressources humaines: recrutement, formation et animation d'équipes encadrantes commerciales et méthode Lean.
- > Gestion des tableaux de bord d'une région et d'un réseau de magasins: CA, démarque inconnue, masse salariale, invendus.
- > Gestion des investissements et dépenses du matériel d'un Réseau de magasins.
- > Gestion de projets liés au développement des processus et procédures NOZ : processus ouverture magasin, primes variable, nouveaux indicateurs chiffres, nouvelle structure organisationnelle encadrante des magasins.

CENTRES D'INTERETS

Musique
Écriture
course à pied