



***** **

** ***** ** ** *****

Marseille (13000)

*.*****@*****.**

MANAGER, Sénior

EXPERIENCES PROFESSIONNELLES

nov. 2021 /

Responsable d'agence

Kbane Groupe Adéo

* *Management et animation de l'équipe commerciale, administrative et des poseurs.*

* *Respect et mise en place de la législation sociale, de la sécurité et du développement commercial sur le secteur 13,83,06,04,05.*

* *Logistique (contrôle de stock, inventaire, départ chantiers).*

* *Référent région sur la sécurité.*

* *Représentation auprès des institutions locales.*

* *Développement des nouveaux marchés auprès de nos partenaires du groupe Adéo pour les clients particuliers.*

déc. 2020 / nov. 2021

Responsable de magasin

Toolstation

* *Respect et mise en place de la législation sociale, de la sécurité et des procédures internes.*

* *Logistique (contrôle de stock, inventaire).*

* *Référent national produits & métier.*

* *Représentation de l'enseigne auprès des institutions locales.*

* *Prospection pour l'implantation et le développement de l'enseigne.*

févr. 2020 / nov. 2020

Directeur de magasin

Mr Bricolage, Secteur Bricolage. La Ciotat, France

* *Gestion de l'activité commerciale et mise en place de la politique commerciale (choix des gammes, benchmarking, recherche de nouveautés, implantations, tableaux de bords, compte d'exploitation prévisionnel, objectifs qualitatifs et quantitatifs, plan média, inauguration).*

* *Rentabilité du point de vente.*

* *Management d'une équipe d'encadrement, comptable, adjoint, chef de secteur, et de 14 collaborateurs.*

* *Respect et mise en place de la législation sociale, de la sécurité et des procédures internes.*

* *Gestion des prestataires externes.*

* *Représentation de l'enseigne auprès des institutions locales.*

* *Recrutement métier de la vente, logistique, formation et développement collaborateurs, coaching vente, entretien annuel.*

juin 2006 / févr. 2020

Responsable d'un centre de profit

Leroy Merlin, Secteur Bricolage. Marseille, France

* *Gestion de l'activité commerciale et construction des résultats et de la rentabilité des différents rayons (achat/vente/stock).*

* *Acheteur régional en outillage.*

* *Animation et dynamique commerciale.*

* *Management de l'équipe de vente.*

* *Logistique (animation d'une équipe de logisticien).*

* *Mission transverses : recrutement des artisans-poseurs, visite de chantier, process logistique.*

juil. 1997 / juin 2006

Chef de Rayon

Auchan, Secteur Alimentaire. Aubagne, France

* *Prévision, suivi et analyse des ventes, Vente, Gestion des stocks, Achat, Suivi du compte d'exploitation, Négociation commerciale, Création de podium et de tracts locaux.*

* *Animation d'une équipe de 15 Vendeurs.*

* Recrutement sur les métiers de la vente.
* Réponse et suivi clients.

janv. 1997 / juil. 1997

Technico-commercial

Senor Marseille Intérim Secteur BTP. Marseille, France

Crédit Agricole Secteur Bancaire.

* Agent d'accueil.

DIPLOMES ET FORMATIONS

/ juin 1996

Diplôme BTS Action Commerciale - BAC+2

Marseille IPG (Groupe Pigier)

/ juin 1996

Diplôme DEESMA (marketing option GRH) - BAC+3

Aix en Pce Institut Merckure

/ juin 1994

Diplôme Bac B - BAC

Marseille Lycée Michelet

COMPETENCES

Word, Excel, Sages+, Pyxis, Tac-Tic, Manus, H0B0, CACES 389

COMPETENCES LINGUISTIQUES

Anglais

Elémentaire

Espagnol

Elémentaire

Français

CENTRES D'INTERETS

vélo de route, sport de combat, Formations, Voyages