

## Chef de secteur, Confirmé

#### **EXPERIENCES PROFESSIONNELLES**

juin 2021 / nov. 2021 Chef de secteur

Johnson&Johnson HUBFORCE

mai 2019 / août 2020 Chef de secteur GMS

Johnson & Johnson en DPH Product Specialist JUUL

Augmenter le taux d'adhésion à la marque

Vendre en BtoC

Animation des Points de vente

Vendre en BtoB

Mise en place de promos, plv et prise de commandes

nov. 2018 / mars 2019 IFMG My BLU

Présenter, faire découvrir la gamme et conclure la

vente en BtoC

Ventes/jour: 1,5x supérieur à l'objectif fixé

2e France sur 250 commerciaux

Consultante en Développement Officinal déc. 2012 / mars 2015

Vente en BtoB de service/conseil auprès de

pharmaciens

Gestion et animation d'un réseau d'achat

Formation des équipes

Audits et prestations de conseil CA et nombre de clients x2 en 1 an

avr. 2012 / août 2012 **Promotrice des Ventes CHR** 

Japan Tobacco International

Developper la PDM des marques JTI (Camel, Winston, etc.) sur le réseau CHR

Augmentation de la DN

Augmentation des volumes de commandes Fidélisation et ouverture de nouveaux comptes

déc. 2010 / août 2011 **Promotrice des Ventes CHR** 

Deveurop Orangina Schweppes

Développer la DN et la visibilité des marques du groupe

OS sur le marché CHR

Augmentation des références

Augmentation des volumes de commandes Augmentation de la visibilité de la marque

#### **DIPLOMES ET FORMATIONS**

sept. 2009 / juin 2012 Vins et spiritueux Rose & Sens; Dans le cadre d'un projet en indépendant

j'ai suivi une formation en vins et spiritueux pour la société Rose & sens

**Ma** - BAC+5

IAE

sept. 2004 / sept. 2008 Master 1; Bac+4 Scs Gestion et Marketing - BAC+4

IPAG, ESC

/ **juin 2004 Baccalauréat** - BAC

Institut Stanislas

/ Baccalauréat Général ES Spécialité Mathématiques - BAC

# **COMPETENCES LINGUISTIQUES**

**Anglais** 

**Français** 

### **CENTRES D'INTERETS**

sport, dépasser, voyages