



***** *****

11/12/1982 (41 ans)
Célibataire, sans enfant
Permis B

***** ** *****

Villeurbanne (69100)

*****.*****@*****.***

Manager centre de profit / Manager de rayon / Directeur, Sénior

EXPERIENCES PROFESSIONNELLES

août 2018 /

Directeur

U Express Lyon Bellecombe

* Redéfinir l'organisation du magasin, et mettre en œuvre les actions et les mesures utiles à la réalisation des objectifs de résultat.

* Mise en place d'une animation commerciale plus importante.

* Recrutement, formation, accompagnement et fidélisation d'une équipe d'employés commerciaux

* Management d'une équipe de 15 à 20 personnes

* Hausse de 10% du chiffre d'affaires entre Septembre 2018 et mars 2020. Hausse de 25 % depuis Mars 2020 (COVID) +5% en 2022

juil. 2017 / juil. 2018

Responsable Commercial ameublement et décoration

Maison Dépôt St Bonnet de Mûre (anciennement Confo Dépôt)

Nouveau concept smart discount du Groupe Conforama

* Gestion des approvisionnements, du dépôt et animation commerciale.

* Gestion, prise en charge des clients (conseil, vente, SAV, litiges)

* Management d'une équipe de 8 à 10 personnes

* Passage de l'enseigne Confo Dépôt à Maison Dépôt en Novembre 2017 (gestion de la liquidation des stocks, travaux de remodeling du magasin, nouvelle signalétique, ...)

* Gestion des Soldes.

sept. 2010 / oct. 2016

Responsable de secteur produits frais et caisses/accueil

Super U Lyon 6ème

sept. 2006 / août 2010

Manager de rayon frais LS

Super U Lyon 6ème

* Management d'une équipe de 30 personnes : managers de rayons, responsables d'équipe, et employés commerciaux.

* Recrutement, gestion, animation et formation du personnel.

* Gestion des commandes/Stock, relations fournisseurs, responsable animation commerciale, pricing

* Suivi et analyse des indicateurs de performance, inventaires

* Gestion des prestataires de services. (Nettoyage, sécurité, livraison à domicile, ...)

sept. 2003 / déc. 2003

Responsable du secteur Fruits et Légumes

CASINO Marc BLOCH (Lyon 7 ème)

* Animation commerciale, pricing, commandes, mise en rayon

sept. 2001 / août 2003

Apprenti

CASINO Marc BLOCH (Lyon 7 ème)

* Formation sur la totalité des rayons et au métier de la grande distribution dans le cadre de mon BTS Action Commerciale

DIPLOMES ET FORMATIONS

sept. 2001 / juin 2003

BTS Action commerciale en alternance; Management indirect via des collaborateurs de confiance - BAC+2

Institut AlexisManagement d'équipes Carrel, Lyon

sept. 1997 / juin 2000

Baccalauréat Economique et Social; Commandes / Gestion des stocks / Pricing / Animation commerciale Gestion de prestataires de services - BAC
Lycée Louis Armand, Relations fournisseurs Villefranche Sur Saône

COMPETENCES LINGUISTIQUES

Français

CENTRES D'INTERETS

Football, Vélo, Course à pied