



Pujaut (30131)

*****@*****.**

COMMERCIAL, Sénior

EXPERIENCES PROFESSIONNELLES

janv. 1992 /

COMMERCIAL OFFICE DEPOT

de la Fournitures de bureau et Mobilier.

GAMME

** Vente des Produits Mobilier et fournitures de bureau après de nos clients.*

** Elargir et développer le CA chez nos clients.*

** Développer notre base de client en Prospectant.*

** Prospection et Fidéliser nos clients.*

janv. 1990 / janv. 1992

COMMERCIAL

BAT FRANCE

** GESTION ET DEVELOPPEMENT DE CLIENT CHR.*

** Sur 4 Départements : Vente et développement des clients.*

** Gestion de mon secteur.*

** Présent sur 4 Départements : Gard, Hérault, PO, Aude.*

** Organisation de tournées sur secteur :*

janv. 1988 / janv. 1990

VENDEUR RESPONSABLE DE RAYON

Magasin de sport Chatelain (Rayon Tennis) MULTIMARQUES

** Cordage de raquette toutes marques.*

/

CHEF DE GROUPE D.P.H

EUROMARCHE Aix les Milles et Nîmes

DIPLOMES ET FORMATIONS

sept. 1986 / juin 1989

BTS - BAC+2

BTS ACTION COMMERCE EPSECCO

COMPETENCES LINGUISTIQUES

Anglais

Professionnel

Français

CENTRES D'INTERETS

Voyages et rencontres interculturelles, Tennis, Volley, VTT.