



**** *

12/11/1983 (40 ans)
Nationalité Français
Permis B

*****@****.**

Directeur Commercial et Marketing, Sénior

EXPERIENCES PROFESSIONNELLES

déc. 2021 /

Directeur Commercial et Marketing

Groupe Bernabe (2 magasins : Bernabe et Galeries Peyrissac) Cameroun
Douala

*Définition et évaluation des KPI (CA, Marge, Objectifs commerciaux...)
Elaboration et implémentation de la stratégie commerciale et marketing
(Distributeurs, mix produits, marques ...)
Suivi du flux logistique (Stock, Importations...)
Organisation des magasins
Gestion du budget
- 2022 : Atteinte de l'objectif : 11Mds CFA*

oct. 2020 / sept. 2021

Acheteur

SETRAG - Groupe ERAMET Libreville - GABON

*Gestion des achats locaux et internationaux des directions support de la SETRAG (RH, HSE, Informatique, Commercial/Communication, DG, Développement durable...)
Suivi des projets, de l'appel d'offres jusqu'au paiement et livraison
Négociation et mise en place des contrats fournisseurs*

août 2012 / févr. 2020

Responsable du pôle Sécurité Industrielle

GCIAE (Gabonaise de Chimie) Libreville - GABON

*Développement et création de gammes de produits pour l'industrie (EPI, EPE, sécurité incendie, détergents, élingues, détecteurs de gaz...)
Achats locaux et internationaux des produits et références
Conception et mise en œuvre de procédures pour la gestion d'unités commerciales (showroom et succursales)
Prospection Grands Comptes, Gestion du budget et Recouvrement.
Supervision et Formation des commerciaux (sédentaires et terrain)
Analyse stratégique et Définition des objectifs pour garantir la rentabilité du pôle
Création et gestion d'un magasin
- CA de 300 Millions en 2012, et 2,5 Mds en 2019 CFA*

mai 2010 / avr. 2012

Co-Gérant

INNOVISCOP Paris - FRANCE

*Création et Développement de l'entreprise (coopérative)
Gestion du commercial et de la trésorerie*

oct. 2005 / avr. 2010

Responsable des Chargés d'Affaires

EURINNOV Paris - FRANCE

*Supervision des commerciaux (sédentaires et terrain)
Gestion des bases de données Clients (Prospection et traitement)
Administration du logiciel de gestion commerciale Grands Comptes*

DIPLOMES ET FORMATIONS

/ juin 2008

Master Business Unit Management - BAC+4

ISEE Paris

/ juin 2003

Equivalent DEUG MIAS - BAC+2
ESIEE - Paris

/ juin 2001

Baccalauréat Scientifique - BAC
Lycée Blaise Pascal - Libreville

COMPETENCES

Gestion des bases de données, COMPÉTENCES Informatique, Sage, Navision, Excel, PowerPoint, Word, Pack Office, Salesforce

COMPETENCES LINGUISTIQUES

Anglais

Espagnol

Français

CENTRES D'INTERETS

Natation, Tir à l'arc, Volley-ball, Voyages, Photographie Animalière et paysages