



**** *

12/11/1983 (40 ans)

Nationalité Français

Permis B

*****@****. **

Directeur Commercial et Marketing, Sénior

EXPERIENCES PROFESSIONNELLES

déc. 2021 /

Directeur Commercial et Marketing

Groupe Bernabe (2 magasins : Bernabe et Galeries Peyrissac) Cameroun
Douala

Définition et évaluation des KPI (CA, Marge, Objectifs commerciaux...)

Elaboration et implémentation de la stratégie commerciale et marketing

(Distributeurs, mix

produits, marques ...)

Suivi du flux logistique (Stock, Importations...)

Organisation des magasins

Gestion du budget

- 2022 : Atteinte de l'objectif : 11Mds CFA

oct. 2020 / sept. 2021

Acheteur

SETRAG - Groupe ERAMET Libreville - GABON

Gestion des achats locaux et internationaux des directions support de la SETRAG (RH, HSE,

Informatique, Commercial/Communication, DG, Développement durable...)

Suivi des projets, de l'appel d'offres jusqu'au paiement et livraison

Négociation et mise en place des contrats fournisseurs

août 2012 / févr. 2020

Responsable du pôle Sécurité Industrielle

GCIAE (Gabonaise de Chimie) Libreville - GABON

Développement et création de gammes de produits pour l'industrie (EPI, EPE, sécurité incendie,

détergents, élingues, détecteurs de gaz...)

Achats locaux et internationaux des produits et références

Conception et mise en œuvre de procédures pour la gestion d'unités commerciales

(showroom

et succursales)

Prospection Grands Comptes, Gestion du budget et Recouvrement.

Supervision et Formation des commerciaux (sédentaires et terrain)

Analyse stratégique et Définition des objectifs pour garantir la rentabilité du pôle

Création et gestion d'un magasin

- CA de 300 Millions en 2012, et 2,5 Mds en 2019 CFA

mai 2010 / avr. 2012

Co-Gérant

INNOVISCOP Paris - FRANCE

Création et Développement de l'entreprise (coopérative)

Gestion du commercial et de la trésorerie

oct. 2005 / avr. 2010

Responsable des Chargés d'Affaires

EURINNOV Paris - FRANCE

Supervision des commerciaux (sédentaires et terrain)

Gestion des bases de données Clients (Prospection et traitement)

Administration du logiciel de gestion commerciale Grands Comptes

DIPLOMES ET FORMATIONS

/ juin 2008

Master Business Unit Management - BAC+4

ISEE Paris

/ juin 2003	Equivalent DEUG MIAS - BAC+2 ESIEE - Paris
/ juin 2001	Baccalauréat Scientifique - BAC Lycée Blaise Pascal - Libreville

COMPETENCES

Gestion des bases de données, COMPÉTENCES Informatique, Sage, Navision, Excel, PowerPoint, Word, Pack Office, Salesforce

COMPETENCES LINGUISTIQUES

Anglais
Espagnol
Français

CENTRES D'INTERETS

Natation, Tir à l'arc, Volley-ball, Voyages, Photographie Animalière et paysages