



***** *****

Permis B/C

***** ** *****

Sarrians (84260)

***** _ *****

*****@*****.**

Attaché Commercial B to B en Produits d'Hygiènes et de Maintenance, Sénior

EXPERIENCES PROFESSIONNELLES

- mars 2012 /** **Attaché Commercial B to B en Produits d'Hygiènes et de Maintenance**
IPC SAS Brest (29)
- janv. 2000 / déc. 2011** **Chef des Ventes**
RPDA S.A.S - Sorgues (84)
- Evolution CA de 3M€ à plus de 5M€ de 2001 à 2010
- Animation d'une équipe de 5 vendeurs (VRP + assistante commerciale)
- Supervision portefeuille clients 20/80 (négociations), Collecte et prise en charge des Appels d'Offres Alimentaires (Scolaire/Social/Santé)
- Contacts fournisseurs, industriels (présentations produits / opportunités / incentives)
- Suivi de l'activité commerciale (planning de visites et de prospection)
- Suivi, analyse et contrôle hebdomadaire du chiffre d'affaire tout client
- janv. 1995 / janv. 2000** **VRP Exclusif**
RELAIS D'OR MIKO - Annemasse-Annecy (74)
- Développement du CA de 500 à 650K€ : vendre des marques, défendre la marge
- Entretien et développer un portefeuille existant (2 secteurs distincts : 100 à 150 clients)
- Optimisation et gestion du suivi clientèle (Offres promotionnelles, Gestion du Matériel, Prospection)
- Mise en place Assistance commerciale via service Télévente
- janv. 1994 / janv. 1995** **Représentant**
FUTURA France S.A (Singer) - Annemasse (74)
- Vente et entretien machines à coudre & petit électroménager
- Travail sur portefeuille existant & prospection (marchés locaux)

DIPLOMES ET FORMATIONS

- / juin 1991** **BTS Action Commerciale - BAC+2**
Institut Pitiot - Lyon
- sept. 1987 / juin 1989** **DEUG B Sciences Economiques & Sociales - BAC+2**
Université Lumière Lyon II
- /** **Formation Continue Chef des Ventes - Animation de réunion commerciale (interne)**

COMPETENCES

SAS, Matériel

COMPETENCES LINGUISTIQUES

Anglais
Allemand

