



Nationalité FRANCAISE
Marié, 2 enfants
Permis B et A

** ** *

Beauvoisin (30640)
***** _ *****
*****.*****@**.*

Responsable centre de profit, manager, Sénior

EXPERIENCES PROFESSIONNELLES

mars 2022 / sept. 2022 **Responsable de centre de profit**

Onet Pierrelatte

- Organiser, piloter et optimiser l'activité de l'agence.
- Manager et animer une équipe de 16 personnes.
- Effectuer des actions de développement commercial (prospection, rendez-vous, présentation de l'offre et négociation).
- Effectuer le reporting de son périmètre et assurer la rentabilité de l'agence.

janv. 2022 / févr. 2022 **Formateur référent commerce**

AFPA Marseille

- Coacher, accompagner, former les stagiaires et organiser les certifications.
- Participer au développement commercial de l'offre.

sept. 2021 / déc. 2021 **Responsable de la conception pédagogique**

Daquota

- Elaborer la mallette pédagogique en lien avec les normes Qualiopi.

févr. 2021 / août 2021 **Responsable en développement commercial et formateur**

H et C conseils

- Effectuer le développement commercial (métiers de la restauration, du commerce et de l'hôtellerie).
- Former et accompagner les stagiaires commerce (BTS MUM, VCM, ECM).

sept. 2019 / sept. 2020 **Elaboration VAE responsable de formation**

Carrefour

févr. 2010 / sept. 2019 **Responsable développement commercial, coordination et formation**

Carrefour

- Réaliser des actions de développement commercial (hyper, super, supply).
- Manager et coordonner les actions de 15 collaborateurs en région pour répondre au plan de charge.
- Gérer les budgets et garantir les process.
- Analyser et communiquer les indicateurs liés à l'activité.
- Recruter et intégrer les candidats (managers et employés de commerce).

oct. 2003 / janv. 2010 **Manager formation et coach**

Carrefour

- Intégrer et former les collaborateurs (techniques de vente, gestion commerciale, relation client, hygiène) et réaliser les audits qualité.
- Recruter les candidats (professionnalisation, apprentissage).

juil. 1995 / sept. 2000 **Chef de rayon**

Continent et Carrefour

- Assurer la rentabilité du rayon. (CA, planning, frais de personnel, stocks).
- Implanter le concept snacking au sein des hypermarchés.
- Recruter, former, encadrer et animer une équipe de 12 personnes.

DIPLOMES ET FORMATIONS

sept. 1994 / juin 1995 **Ecole de commerce et communication** - BAC+3
ISEMA (Institut Supérieur d'Enseignement au Management Agroalimentaire)

/ juin 1992 **BTS Comptabilité et Gestion des Entreprises** - BAC+2
ESM.

COMPETENCES

- Gestion de centre de profit.
- Développement commercial.
- Management et coaching.
- Formation.

COMPETENCES LINGUISTIQUES

Anglais

CENTRES D'INTERETS

Histoire, sports mécaniques, voyages.