



***** **

04/06/1979 (44 ans)
Permis B

Villemoisson-sur-Orge (91360)

*****@*****.***

Disponible immédiatement, Sénior

EXPERIENCES PROFESSIONNELLES

- nov. 2023 / aujourd'hui** **ADV**
MASTER LOCK
Traitement des commandes de France et d'export.
- févr. 2020 / mars 2020** **Responsable achat**
PI Électronique
** Rattachée CEO, encadrement d'équipe de 2 personnes.
* Gestion des achats, de l'approvisionnement et de la logistique pour tous les achats d'entreprise.
* Négociation avec les fournisseurs des conditions d'approvisionnement en termes de coût, qualité, délai, conditions de paiement.*
- janv. 2017 / janv. 2019** **ADA et ADV**
Inabata France SAS
*Poste: Administration des achats et administration des ventes
* Rattachée au Directeur Commercial, suivi des commandes d'import et d'export.*
- janv. 2012 / déc. 2014** **Responsable achat et Approvisionnement**
France Marketing
** Rattachée au Directeur Général, développement des cibles stratégiques d'achat relatives à la qualité, au prix, à la livraison et aux services permettant d'assurer le respect des objectifs.
* Recherche de nouveaux fournisseurs et maintien des bonnes relations avec les partenaires existants.
* Gestion des commandes. Responsable de la qualité des produits (réglementation et suivi des tests).
* Gestion des stocks en fonction des prévisions de ventes et actions commerciales.
* Analyse CA et marge, valeur du stock, rotation et rentabilité des articles mensuellement.
* Optimisation des livraisons des marchandises en fonction des délais demandés.*
- avr. 2011 / oct. 2012** **Consultant / Analyste d'affaires**
Fibre Excellence SAS
** Rattachée au CEO, liaison entre le siège en Chine et les filiales françaises.*
- janv. 2010 / mars 2010** **Export**
SAPHYMO SAS
** Développement du marché en Asie, surtout en Chine.
* Suivre des nouveaux projets pour la construction dans le domaine nucléaire.
* Etablissement bonnes relations avec des clients finaux chinois CNNC, CNPE.
* Etablissement des réseaux des agences dans différentes régions.
* Etablissement bonnes relations avec des Instituts de construction.
2006.6 -2009.3 Dräger Safety (à Pékin)
Poste: Administration des ventes - Commerciale
* Développement de nouveaux clients et de nouveaux projets dans le domaine industriel nucléaire, "Oil & Gas", pétrochimique.
* Répondre aux appels d'offres et suivi des constructions, participer au kick-off meeting des projets avec institut de construction.
* Mise en place des actions de marketing et de communication (Présence sur les salons, présence lors des*

mars 2006 / mars 2009 ADV et commercial

Draeger Safety

Traitement des commandes.

Gestion stock et transport.

Développer marché en chine dans le domaine industrie.

juin 2002 / juin 2006 Responsable achat et approvisionnement

BOE (Beijing Oriental Électronique) Groupe à Pékin

** Définition d'une stratégie d'approvisionnement de long terme afin de garantir la croissance du groupe.*

** Suivi des budgets d'achat et management du stock, suivi du planning de production.*

** Négociation avec des fournisseurs des quantités prévisionnelles de produits aux meilleures conditions de*

qualité, prix et délais, en tenant compte des objectifs techniques et commerciaux.

** Pilotage des performances de logistique et achat.*

** Optimisation KPI (Key Performance Index) de transitaire international et fournisseurs partenaires.*

DIPLOMES ET FORMATIONS

/ juin 2010

BAC+5; Master 2 LEA Langue et Économie - BAC+5

Université de La Rochelle

/ juin 2002

BAC+4; Commerce International et anglais - BAC+4

Université de Commerce et Économie Internationaux (à Pékin)

COMPETENCES

SAS, KPI, Key Performance Index

COMPETENCES LINGUISTIQUES

Anglais Courant

Français Courant

Chinois Courant