



**** *

** ** * ** *

Neauphle-le-Château (78640)

*****@**.*

directeur, Sénior

EXPERIENCES PROFESSIONNELLES

- déc. 2020 / aujourd'hui** **directeur de supermarche**
MEHUN SUR YERE
Réorganisation du point de vente augmentation de 40% du nombre de clients malgré le confinement de 2020 et l'ouverture de concurrent
- juil. 2019 /** **directeur**
hypermarche LECLERC
- oct. 2014 / déc. 2018** **Directeur Super U**
*Apaiser le climat social
Réimplantation des rayons des rayon reorganisation du personnel
Augmentation de plus de 10 points du c.a par an diminution des frais de
Personnel augmentation des marges + de 11M SUR 700 m2*
- févr. 2013 / déc. 2013** **Directeur Super U**
*Déstockage des réserves
Réimplantation du magasin, mise a jour de la comptabilité
Réduction des frais généraux, négociation des contrats
Management d'une équipe*
- janv. 2009 / juil. 2012** **Directeur Intermarché**
*C.A. 20M EUROS
Management d'une équipe de 80 personnes
Maitrise des démarques
Gestion des frais généraux
Remontées des marges
Sortie d'un compte d'exploitation positif*
- oct. 2004 / juin 2008** **directeur d'un**
Monoprix
*Management d'une équipe de 40 personnes
Tenue du point de vente
Maitrise des démarques
Augmentation de C.A. + 10% en 2006
Baisse des frais du personnel et réorganisation du point de vente
Résultats multipliés par 6 en 2006 et par 2 en 2007*
- déc. 2003 / mai 2004** **Directeur d'un**
Supermarché super U
*Tenue du point de vente, gestion d'une équipe de 50 personnes
J'ai assainis les stocks, et remonté les marges du point de vente*
- janv. 2001 / déc. 2003** **Directeur de Supermarché**
ATAC intégré
*Tenue du point de vente
Management d'une équipe de 54 personnes*
- avr. 1998 / déc. 2000** **Directeur de Supermarché CHAMPION GROUPE**
J'avais pour mission de recadrer des magasins très difficiles,

*aussi bien commercialement que socialement.
Je devais assainir la gestion, les stocks, et développer le chiffre d'affaires, ainsi que de former le personnel aux nouveaux concepts.
Gestion d'un point de vente 1 700m² à 2 400m², avec un CA de + 100 000 KF.*

- sept. 1994 / mars 1998** **Superviseur**
Société QUERCY
*Direction en toute autonomie de 4 supermarchés.
Gestion complète, aussi bien comptable que sociale, remise au gout du jour des magasins, formation du personnel et accroissement de la rentabilité.
Vente de cette société à PROMODES en 1998.*
- mars 1989 / avr. 1990** **Superviseur**
S.A. JEANRE
*Superviseur de quatre supermarchés INTERMARCHE que j'avais ouvert précédemment.
gestion complète des points de ventes et des SCI.*
- mai 1988 / févr. 1989** **Directeur**
S.A XADEL
*Reprise d'un magasin ayant un déficit de 6 millions.
Remise en état du magasin et relance de celui-ci.*
- janv. 1987 / avr. 1990** Groupe Jacques LEYTERE
- janv. 1987 / avr. 1988** **Directeur**
S.A. JEANRE
3ème C.A. de la Base de Levet
- mai 1985 / déc. 1986** **Directeur**
S.A. GUIMATHO
Ouverture d'un INTERMARCHE à Joué les Tours et direction de celui-ci
- sept. 1984 / avr. 1985** **Responsable Produits Frais**
LE BREUIL DISTRIBUTION
- sept. 1982 / août 1984** E.C.A.L. de ROUEN
- févr. 1982 / août 1984** **Employé Fruits et Légumes**
S.A. SOVENDIS Centre LECLERC -Vendome
- juil. 1979 / janv. 1981** **Réceptionnaire**
S.A. DUNOIS DISTRIBUTION

DIPLOMES ET FORMATIONS

- avr. 1990 / mars 1994** **P.D.G.**
S.A FRANGER
- sept. 1982 / juin 1984** **B.T.S. de COMMERCE** - BAC+2
E.C.A.L. de ROUEN (76)
- sept. 1976 / juin 1979** **B.E.P-C.A.P.Comptabilité** - CAP
Lycée RONSARD de VENDOME (41)

COMPETENCES LINGUISTIQUES

Anglais Courant

CENTRES D'INTERETS
