



07/01/1971 (53 ans)

Saint-Leu (97416)

*****@*****.fr

Chef de produits non-alimentaires et liquides, Senior

EXPERIENCES PROFESSIONNELLES

janv. 2010 /

Formateur

Création d'une auto-entreprise
** commercialisation de produits d'entretien et de réparation pour bateaux*
** formateur indépendant : commerce, vente, marketing, management*

janv. 2008 / janv. 2010

Chef de produits non-alimentaires et liquides

Centrale d'achats E.Leclerc
** responsable des achats et des approvisionnements de produits bazar et textile pour un réseau de 15 magasins*
** animation et développement des gammes de produits*
** construction des offres publicitaires*
** communication*
** études marketing*

janv. 2004 / janv. 2008

Chef de département non-alimentaire

Géant Saint Pierre
** référencement de fournisseurs et négociations de conditions commerciales*
** construction de gammes de produits*
** construction d'actions promotionnelles*
** animation et formation d'équipes commerciales*

janv. 2002 / déc. 2003

Chef de marché

Loisir Culture et Sport, Auchan Clermont
** gestion de 2 centres de profits (comptes d'exploitations)*
** management d'équipes logistiques et commerciales (9 personnes)*
** organisation des missions*
** formation d'équipes (gestion, commerce)*
** définition et application de politiques commerciales et tarifaires*
** négociations fournisseurs*
** gestion de stocks*
** définition de budgets d'achats et de démarques*

janv. 2000 / janv. 2002

Chef de marché Santé

Droguerie
** gestion de 2 centres de profits*
** management de l'ensemble de l'équipe alimentaire (30 personnes)*
** construction et mise en place de nouvelles organisations*
** formation d'équipes et de chefs de rayons*
** élaboration de plans merchandising et implantations*
** négociations fournisseurs*
** gestion de stocks*
** analyses de rentabilités*
** expert régional (produits, gestion, organisation)*

janv. 1997 / janv. 2000

Chef de rayon textile

Auchan Clermont
** gestion de 3 centres de profits*
** management d'équipes logistiques et commerciales (5 personnes)*
** formation d'équipes et de chefs de rayons*
** réalisations d'opérations commerciales*
** gestion des stocks et des budgets d'achats*
** choix et implantations des collections*

janv. 1995 /	Crédit Agricole Centre France <i>Etude de marché, opération crédit</i>
janv. 1994 /	Chambre de Commerce <i>de Norman, Etats-Unis</i> <i>Audit et organisation de manifestations</i>
janv. 1993 /	MSD Chibret Paris et Clermont Ferrand <i>Inventaire du matériel informatique</i>

DIPLOMES ET FORMATIONS

sept. 1993 / juin 1995	Maîtrise d'ingénierie du management, option banque/assurances, droit public - BAC+4 I.U.P Management de Clermont Ferrand
sept. 1990 / juin 1992	BTS Actions Commerciales - BAC+2 Lycée Sidoine Apollinaire de Clermont Ferrand
/ juin 1990	Baccalauréat Techniques Commerciales - BAC Lycée Sidoine Apollinaire de Clermont Ferrand

COMPETENCES

Norman

COMPETENCES LINGUISTIQUES

Anglais	Courant
Allemand	Elémentaire

CENTRES D'INTERETS

Plongée, Randonnées, Tennis, Moto