



\*\*\*\*\*

\* \*\*

Toulouse (31000)

\*\*\*\*\*

\*\*\*\*\*@\*\*\*\*\*.\*\*\*

## ATTACHÉE COMMERCIALE, Junior

### EXPERIENCES PROFESSIONNELLES

janv. 2020 / déc. 2022

#### ATTACHÉE COMMERCIALE

- \* Prospection des clients potentiels (MailLing, Phoning, Déplacements) 1716)
- \* Promouvoir le produit (actions de communication, information client) T igue t
- \* Création et gestion du portefeuille client
- \* Participation à des salons
- \* Gestion des réseaux sociaux

/

#### VENDEUSE

CAMAÏEU

III

- \* Relation client, Préparation solde
- \* Mise en place d'un projet de développement
- \* Gestion de caisse chousse.
- \* Marchandisage CAMAÏEU
- \* Formation des stagiaires

### DIPLOMES ET FORMATIONS

sept. 2021 / juin 2023

**Mastere Commerce/Marketing ANGLAIS (B2) RÉSEAUX SOCIAUX -**  
BAC+4  
ESG TOULOUSE

sept. 2020 / juin 2021

**Bachelor 3 Commerce/Marketing; MAITRISE PACK OFFICE CRÉATION**  
**WIREFRAME - BAC+3**

sept. 2018 / juin 2020

**BTS Management des Unités Commerciales - BAC+2**  
ESARC EVOLUTION TOULOUSE

/

#### MANAGER UNE EQUIPE

ESG TOULOUSE

### COMPETENCES

PACK OFFICE CRÉATION WIREFRAME, MailLing, Phoning

### COMPETENCES LINGUISTIQUES

Anglais

Bilingue

Français