



* **

Toulouse (31000)

*****@*****.***

ATTACHÉE COMMERCIALE, Junior

EXPERIENCES PROFESSIONNELLES

janv. 2020 / déc. 2022

ATTACHÉE COMMERCIALE

- * Prospection des clients potentiels (MailLing, Phoning, Déplacements) 1716)
- * Promouvoir le produit (actions de communication, information client) T igue t
- * Création et gestion du portefeuille client
- * Participation à des salons
- * Gestion des réseaux sociaux

/

VENDEUSE

CAMAÏEU

III

- * Relation client, Préparation solde
- * Mise en place d'un projet de développement
- * Gestion de caisse chousse.
- * Marchandisage CAMAÏEU
- * Formation des stagiaires

DIPLOMES ET FORMATIONS

sept. 2021 / juin 2023

Mastere Commerce/Marketing ANGLAIS (B2) RÉSEAUX SOCIAUX - BAC+4
ESG TOULOUSE

sept. 2020 / juin 2021

Bachelor 3 Commerce/Marketing; MAITRISE PACK OFFICE CRÉATION WIREFRAME - BAC+3

sept. 2018 / juin 2020

BTS Management des Unités Commerciales - BAC+2
ESARC EVOLUTION TOULOUSE

/

MANAGER UNE EQUIPE

ESG TOULOUSE

COMPETENCES

PACK OFFICE CRÉATION WIREFRAME, MailLing, Phoning

COMPETENCES LINGUISTIQUES

Anglais

Bilingue

Français