



*** *****

Marié - 1 enfant
Permis B et C

** ***** ** *****

Fouesnant (29170)

*** .*****@***** .***

Commercial, Sénior

EXPERIENCES PROFESSIONNELLES

janv. 2008 / déc. 2015

Commercial

GRUPE AKIOLIS-72000 LE MANS

(1200 collaborateurs) - (16 usines de traitement)

Société internationale spécialisée dans la collecte, la transformation et la revalorisation des déchets alimentaires et organiques .

Création et développement d'une nouvelle activité dans le domaine du recyclage des huiles de fritures alimentaires usagées pendant 7 ans auprès de la restauration. Clientèle visitée : (Restaurants, Brasseries, Collectivités, la Grande Distribution) De 0 à 1450 nouveaux clients en Restauration (CA 175 k€ an)

Création et développement d'une nouvelle activité dans le domaine du recyclage des déchets alimentaires emballés et déballés pour la méthanisation pendant 3 ans. Clientèle visitée : (Hypermarchés et Supermarchés) 32 nouveaux magasins en GMS (CA 76800 € an)

Gestion et développement d'un portefeuille clients dans le domaine du recyclage des déchets carnés linéaire en boucherie pendant 3 ans
Clientèle visitée : (Hypermarchés et Supermarchés)
150 magasins en GMS (CA 360 K€ an)

Secteur géographique : Grand Ouest

janv. 1998 / déc. 2007

Commercial

DGF THOMAS-56000 LORIENT

Société régionale spécialisée dans la distribution de matières premières et petit matériel, emballage personnalisé pour les métiers de bouche.

Développement d'un nouveau portefeuille clients concernant une nouvelle gamme de produits surgelés en viennoiseries et pâtisseries

*Clientèle visitée principalement la Boulangerie-Pâtisserie ainsi que la restauration , linéaire en boulangerie-pâtisserie en GMS, Traiteurs, et Collectivités.

Gestion et développement d'un portefeuille de 70 clients (CA 84 K€ an)
Secteur géographique : Finistère

janv. 1997 / janv. 1998

Commercial B to B

Institut Forces de Ventes- Chambre de Commerce et d'Industrie

Formation spécialisée concernant le métier de (droit, marketing, négociation, jeux de rôles, maîtrise des outils informatiques, vente)

Stage de vente en entreprise : Société CLARK - 29000 QUIMPER
Revendeur de Chariots élévateurs et de matériels de manutention.

janv. 1985 / janv. 1997

Vente sédentaire

VENDEUR-MAGASINIER - OUEST-LEVURE - 29000 SAINT-EVARZEC

, préparation des commandes, livraisons, travail de bureau.

janv. 1984 / janv. 1985

MONTEUR

MONTEUR

janv. 1982 / déc. 1983

COMMERCIAL

DIPLOMES ET FORMATIONS

/ juin 1998

Certificat consulaire de la CCI de Quimper Forces des ventes niveau III

COMPETENCES

Excel/Ppt, Outlook

CENTRES D'INTERETS

canoë kayak, footing