



***** *****

Marié, deux enfants

** ** * * * *****

Fismes (51170)

***** _ *****

*****@*****.*

Cariste, Sénior

EXPERIENCES PROFESSIONNELLES

janv. 2015 /

Cariste

CREATIONS ET REMODELINGS DE MAGASINS Foir fouille

, mise en place d'un point de ventes KIABI,

2700000 € de Chiffres d'affaires sur ouverture pour un prévisionnel à 2200000 € et participation

active à la transformation et à la restructuration d'un hypermarché de 15000 m² entre 1998 et 1999.

* Formation de formateur à la gestion d'entreprise

* Formation liée à l'animation du personnel de réseau

* Formations au management et techniques de ventes

* Nombreuses formations liées au marché du textile et de l'univers de la maison

* Formation au programme de formateur Euro

* Gestion du compte d'exploitation

*

déc. 2007 / mai 2011

DRH

Kéops

Réorganisation et direction de plusieurs points de ventes

* Réaménagement des magasins groupe Kéops (Multi-pôle de magasins dans l'Eure)

* Elaboration et gestion des comptes d'exploitations des entreprises,

* Gestion des stocks, prévision des budgets d'achats, suivi des trésoreries

* Gestion des dépenses courantes de maintenance,

* Recrutement puis encadrement du personnel et du pôle DRH

* Gestion et planification des achats publicitaires et permanents des magasins.

* EVOLUTION DES CHIFFRES D'AFFAIRES DE 10 % en 3 ans et accroissement des ratios de rentabilité.

* D'Août 2011 à mai 2012, en poste aux mêmes fonctions sur un autre groupement de sociétés en

Champagne et Picardie.

nov. 2006 / nov. 2007

Co-réalisateur des programmes de formations de

l'enseigne Foir'Fouille S.A. sur les thèmes de la gestion commerciale, le management puis le merchandising.

* Animateur des formations de gestion et de merchandising visant un public composé d'exploitants de

magasins, de directeurs franchisés et de responsables de magasins intégrés du groupe.

juin 2003 / nov. 2007

* 5 années : (Juin 2003 à novembre 2007) Animation en réseau de 23 points de ventes franchisé et

exploitation de magasins intégrés sur la région Nord, Paris, Normandie et Belgique au sein de

l'enseigne FOIR FOUILLE SA.

* Création et développement d'une quinzaine de magasins de l'enseigne : Tracé des plans de

chargement en fonction des ratios de rentabilité et des spécificités locales et régionales,

commandes et mises en place merchandising des magasins,

* Suivi personnalisé des points de ventes, accompagnement des chefs d'entreprises.

* 3 années : (septembre 1999 à mai 2001) Animation et direction de 15 équipes magasin Maxi-livres

spécialisés dans la vente du livre à prix réduits sur la région du Grand-Est

* Responsable de l'application des procédures de l'entreprise, suivi opérationnel des

points de
ventes, formation du personnel à la vente et à l'accueil client.
* Créateur et concepteur du carnet de pilotage magasin et du dossier de formation
destiné au
personnel de ventes.

sept. 2002 / janv. 2003 **DIRECTEUR DE SUPERMARCHE**

* Gestion d'un point de ventes INTERMARCHE (composé de 35 personnes).
* Création d'opérations commerciales en magasin, innovation dans l'installation de zones de commerce internes spécifiques ayant permis de développer le chiffre d'affaires du secteur épicerie de 10 %.
* Mise en place des normes sanitaires telles que la traçabilité en boucherie et d'un cahier des charges en secteur produits frais.

juin 2001 / juil. 2002 **Responsable de la**

* 16 mois : (gestion commerciale d'un portefeuille de 150 clients sur Paris et sa région pour le compte de la société Profrance/succès du livre, spécialisée dans le placement de foires aux livres et de gammes permanentes dans l'activité du livre.
(Poste comprenant la négociation d'opérations régionales et l'animation d'équipes de merchandiseurs).

RESPONSABLE FORMATION

août 1993 / avr. 1999 **MANAGER DE RAYONS**

HYPERMARCHE GROUPE CORA
Gestion autonome des référencements fournisseurs, négociation des accords de coopérations commerciales, analyse et tracé des implantations, construction des gammes, suivi du compte d'exploitation.
Deux années comme responsable univers équipement de la maison.
* Membre de la commission de pré-collection Ménage
* Membre de la sous file Ménage
Quatre années comme responsable de rayon textile homme.
* Membre de la commission de pré-collection textile nationale
* Membre de la file textile.

DIPLOMES ET FORMATIONS

- / juin 1992 **Diplôme de techniques de distributions** - BAC+6 et plus
Ecole Supérieure de Commerce

- / juin 1991 **B.T.S. Action Commerciale** - BAC+2

- / juin 1989 **Baccalauréat G3 techniques de Commercialisation** - BAC

CENTRES D'INTERETS

Voyage, restauration de maison, bricolage, cuisine