



**** *

** * * * * *

Ligugé (86240)

*****@*****.*

Responsable commercial, Sénior

EXPERIENCES PROFESSIONNELLES

janv. 2023 /

CONSEILLER EN FORMATION RELATION ENTREPRISES

Ecole supérieure de l'alternance groupe TALIS

Développement commercial de l'offre groupe (B to B)

Accompagnement de l'entreprise et conseils RH

Recrutement et coaching

Développement de projets RH (intégration, formation en situation de travail, recrutement, gestion des carrières et des compétences)

Ingénierie de formation (construction de programme sur mesure)

janv. 2022 / janv. 2023

RESPONSABLE COMMERCIAL

GROUPE EVERFORHOME

En charge du développement commercial du marché de l'opportunité :

Référencement E-commerce, B TO B, vente aux enchères et de

l'ouverture de magasins physiques.

janv. 2020 / janv. 2022

RESPONSABLE DE DEPARTEMENT

FNAC POITIERS

En responsabilité sur 2 départements : produits éditoriaux et service clients.

Missions transversales : Ouverture de 2 boutiques FNAC KIDS, gestion des relations extérieures de l'enseigne, partenariats, VISIBILISHOP.

janv. 2010 / janv. 2020

MANAGER COMMERCE

AUCHAN

Responsable univers Cuture/vente d'équipements/SAV/livraison

Missions transversales : formateur techniques de vente et expérience

client en région, membre du comité national vente d'équipement en

tant qu'expert métier.

janv. 2007 / janv. 2010

VENDEUR / ANIMATEUR DES VENTES

/

Animateur commercial

KING JOUET, MAXI TOYS, MICROMANIA

DIPLOMES ET FORMATIONS

/ juin 2010

Licence professionnelle Commerce DISTECH - BAC+3

IUT BREST

/ juin 2007

BTS Négociation relation client - BAC+2

Lycée Ernest RENAN Saint-Brieuc

/ juin 2005

BAC STT option action communication commerciale - BAC

Lycée Ernest RENAN Saint-Brieuc

COMPETENCES

COMPETENCES LINGUISTIQUES

Français

CENTRES D'INTERETS

Lecture : collectionneur de romans, jeux de société