******** **********
Permis B

* *** *********
Paris 11 Popincourt (75011)
****
**********@*****.***

KEY ACCOUNT MANAGER, Confirmé

EXPERIENCES PROFESSIONNELLES

oct. 2018 /

KEY ACCOUNT MANAGER
BOSCH FRANCE - Paris
** Management d'un portefeuille produit d'une valeur de 6 million d' Euros*
** Project leader sur différents produits*
** Négociations commerciales*
** Contrôles des révisions prix, facturations, et différents paiements*
** En charge de l'accueil des nouveaux arrivants*

janv. 2018 / oct. 2018

AREA MANAGER
CMA CGM - Marseille
** Négociation et application des prix en lien avec les réseau d'agents et les clients*
** Assurer la communication et la mise en place de la politique groupe entre le siège et le réseau d'agents*
** Optimiser les volumes et les prix en fonction du taux de remplissage des bateaux*
** Répondre aux RFQ*
** Statistiques et reporting afin de monitorer la performance des agents ainsi que pour appliquer des actions promotionnelles*
Account manager pour le groupe Bolloré sur le trade Asie-Nord Europe

janv. 2016 / déc. 2017

SALES MANAGER
PLASTIC OMNIUM - Frankfurt (M)
** Négociations commerciales.*
** Organisation des livraisons et productions en lien avec les usines pour GM Corée et Amérique.*
** Assurer la bonne communication entre les équipes internes et le client final.*
** Monitorer le projet au cours de sa vie en s'assurant du franchissement de tous les galons internes et client.*

janv. 2015 /

ASSISTANT MARKET MANAGER
DAIMLER - Stuttgart
Management et support du réseau d'agents en Afrique dans leurs stratégies Stage -6 mois-
2015
commerciale et marketing
** Surveillance et analyses de performance hebdomadaires*
** Réalisation de la stratégie pricing en fonction des directives centrales et des contraintes marché*
** Analyse de la concurrence et entre les pays afin de réévaluer ou ajuster les différentes actions commerciales et marketing.*

/

APPRENTI VENDEUR EXPORT
PALGA SAS - Avignon
Apprentissage
** Ventes (plus de 150.000€ atteints) d'un an 2012-13*
** Prospection internationale et participation à des différents salons*

DIPLOMES ET FORMATIONS

sept. 2013 / juin 2015	**MASTER PROGRAMME GRANDE ECOLE (PGE)** - BAC+4 Toulouse Business School
sept. 2010 / juin 2013	**BACHELOR EN MANAGEMENT** - BAC+3 Kedge BS - Avignon

COMPETENCES

SAS

COMPETENCES LINGUISTIQUES

Espagnol
Allemand
Français

CENTRES D'INTERETS

Théatre d'impro, Voyages