

Développement commercial & management opérationnel

* Définition des objectifs annuels par gamme de produits sur 6 * Business Unit et plans d'action en accord avec la direction.

* Recrutement, évaluation et formation de l'équipe commerciale, mesurer et identifier les aptitudes

* Accompagnement de l'équipe commerciale itinérante en clientèle

* Analyse, suivi et reporting via le C.R.M Salesforce, de l'activité commerciale (visites, projets, offres...) à la direction générale.

Avancement des projets, analyse des résultats, ranking hebdomadaire.

janv. 1996 / déc. 2005

Ingénieur commercial France B to B

LOXANE PTV®Group - D&M Qualcomm®

(Systèmes d'information cartographique et télématiques embarqués, suivi en temps réel par satellite)

Compétences commerciales :

* Développement commercial du progiciel cartographique de la série WAY et la solution d'informatique embarquée spécialisée

* de suivi par satellite.

* Mise en œuvre des actions commerciales spécifiques (réunions informatives, suivi de l'activité, compte-rendu, démonstration sur site, salons professionnels ...)

* Rédaction des offres commerciales et les conditions de vente.

janv. 1994 / déc. 1996

Attaché commercial B to B & B to C

Canon® France

(Photocopieurs N&B et couleur, imprimantes et duplication en réseaux)

* Développement des ventes sur le secteur Nancy/Metz (Direct et Indirect)

* Rédaction des offres commerciales avec la direction commerciale PSS III (Professional Selling Skills)

* Gestion et organisation du fichier clients Major de promotion CANON France 1996

* Perfectionnement des techniques de ventes via le PSS III

/

Préfecture de police de Paris

Organisation - OMYA - TRANSALLIANCE - Norbert Dentressangle - Groupe Mauffrey - Wallenborn ...

DIPLOMES ET FORMATIONS

/

PSS III (Professional Selling Skills)

/

Service militaire B.A 128 (C.F.A.C) - BAC+3

/

Baccalauréat Electrotechnique F3 (S2I) - BAC

/

B.T.S Force de ventes - BAC+2

C.C.I, I.F.V

/

Vente - Persuasion / Négociation; VENDRE PAR TEMPS DE CRISE; AUDIT-CONSEIL Développement commercial (Méthodes et stratégies commerciales)

COMPETENCES

API, Illustrator, Photoshop, Dreamweaver, Flash, Adobe InDesign, progiciel, excel, powerpoint, word, Microsoft office, Salesforce, Systèmes d'information

COMPETENCES LINGUISTIQUES

Anglais

Elémentaire

Espagnol

Professionnel

Français

CENTRES D'INTERETS

Golf, Voyages, Cinéphile : Guitariste Jazz-Rock