



** ***** **

Noailhac (81490)

*****.*****@*****.***

Responsable agence de courtage en crédit, Sénior

EXPERIENCES PROFESSIONNELLES

mai 2023 / nov. 2023

Conseiller emploi

Pole emploi

Conseil et accompagnement de demandeurs d'emploi

Animation de réunions d'informations collectives à destinations des demandeurs d'emploi

mai 2022 / nov. 2023

Chargé d'affaires professionnels

BNP PARIBAS

Gestion d'un portefeuille de clients professionnels

févr. 2022 / juin 2022

Conseiller en Gestion Patrimoniale

-Conseil en investissement et défiscalisation

févr. 2021 / déc. 2021

Chargé de Middle Office AVEM (CDD)

avem

Conseil et préconisation sur l'optimisation des taux de disponibilité des automates bancaires

janv. 2020 /

Responsable agence de courtage en crédit

*- Prospection de prescripteurs et apporteurs d'affaires
- Recherche de financements de crédits immobiliers, professionnels et regroupement de crédits*

janv. 2019 /

Responsable commercial associé

SAS A.R.F

*- Préparation et organisation d'actions de prospection sur des cibles commerciales de PME et TPE, et signature de 16 nouveaux mandats de recouvrement (France et Europe).
- Gestion des relances débiteurs et recouvrement des impayés*

janv. 2016 / déc. 2018

Gestionnaire Middle Office Professionnels

CAISSE D'EPARGNE Midi Pyrénées

*- Gestion des contrats de prêts (contrôle et édition)
- Contacts clients (réclamations, gestion de comptes, informations commerciales, fidélisation, accompagnement)
- Assistance Réseau (Support technique et commercial, accompagnement des chargés d'affaires professionnelles)*

janv. 2003 / janv. 2016

Chargé d'Affaires Professionnelles

CAISSE D'EPARGNE Midi Pyrénées

Périmètre : 250 clients professionnels d'artisans, commerçants, professions libérales et TPE

*- Gestion du portefeuille clients
- Prospection commerciale (25 nouveaux comptes par an) : ciblage, plan de contact, prise de rendez-vous, visites terrain
- Etude et analyse des dossiers de financement
- Conception des offres commerciales : prise en compte des besoins clients, adaptation des offres, négociation et conciliation des intérêts client/entreprise
- Conclusion de la vente
-Gestion, animation et développement d'un réseau*

*d'apporteurs d'affaires
-Animation, accompagnement, et formation d'un réseau de
directeurs d'agences sur le marché professionnel
- Reporting, comptes rendus d'entretiens, mise à jour des
données clients, veille concurrentielle*

janv. 1998 / déc. 2003 **Chargé Clientèle particuliers**
CIC Société Bordelaise

janv. 1990 / janv. 2003 **Chargé d'Affaires Professionnelles**
CIC Société Bordelaise
*Gestion et fidélisation d'un portefeuille de clients/prospects
professionnels
Offres commerciales*

DIPLOMES ET FORMATIONS

/ juin 2020 **Formation Pack Office**

/ juin 2018 **Formation perfectionnement en Anglais**

/ juin 1998 **BP de Banque**

/ juin 1994 **Formation chargé de clientèle Professionnels**

/ juin 1987 **BTS Action Commerciale - BAC+2**

COMPETENCES

Pack Office, SAS

COMPETENCES LINGUISTIQUES

Anglais	Professionnel
Espagnol	Elémentaire
Français	