



\*\*\*\*\*

\* \*\*\*\*\*

Montélimar (26200)

\*\*\*\*\*

\*\*\*\*\*.\*\*\*\*\*@\*\*\*\*\*.\*\*

## Responsable commercial, Sénior

### EXPERIENCES PROFESSIONNELLES

#### janv. 2010 / déc. 2013 **Responsable commercial**

Société Vilmorin jardin secteur Drôme Ardèche

*d'un portefeuille de 70 clients (900 K€) de différentes structures (GSA, GSB, jardineries) : négociations des accords commerciaux, propositions des produits catalogues et des promotions, implantations des linéaires avec management de merchandiseur, gestion saisonnières des produits, prospection nouveaux clients. Reporting hebdomadaire des divers indicateurs (planning, détails des ventes, gestion des besoins matériels et humains.*

*Meilleures réalisations : gains nouveaux clients (+5%), marges (+3%), référent sur le suivi des indicateurs clients.*

- - Société Lefebvre Textile secteur Sud Est

*Prospection, démarchage, développement et fidélisation d'un portefeuille de 80 clients (700 K€) pour les GSA et GSS. Poste en home office, avec suivi client, prise de commande, implantation, contrôle merchandising, contrôle des livraisons et négociations des offres catalogues.*

*Meilleures réalisations : Doublement du Chiffre d'affaire. Restauration de la confiance client.*

#### janv. 1999 / janv. 2010 **Manager de rayon secteur maison et loisirs**

Auchan Avignon (84)

*Commerce : négociations avec les fournisseurs, théâtralisation des saisonnalités, élaboration des budgets et des plans d'implantation, benchmarking, suivi de la relation client et de la concurrence.*

*Management d'une équipe commerciale de 12 personnes, traitement des congés et des horaires,*

*formations, animation de réunion et de groupe de travail, mise en place d'objectifs avec accompagnement individualisé, gestion de carrière, recrutement.*

*Gestion d'un compte d'exploitation de 4 millions d'€ de CA, calcul des marges, augmentation de la rentabilité par la gestion des stocks, des démarques et des frais de personnel.*

*Meilleures réalisations : référent du développement cross merchandising Auchan France, meilleur ratio frais/stock France, augmentation du CA et des marges sur l'ensemble des rayons gérés (Rayons concernés Jouet/papeterie, Décorer la Maison, Auto/Bricolage)*

#### janv. 1995 / déc. 1998 **Chef de rayon**

Intermarché Villeneuve-lès-Maguelone (34)

*Gestion des rayons charcuterie et volailles LS, surgelés et épicerie sucré, remplissage, balisage, politique prix, implantations des promotions, Suivi du CA, des marges et des stocks.*

## DIPLOMES ET FORMATIONS

---

/ juin 2009

- BAC+6 et plus  
EDHEC Nice

/

**BAC+5 Master « Manager** - BAC+4

## COMPETENCES

---

Internet, Pack office

## COMPETENCES LINGUISTIQUES

---

**Anglais**

## CENTRES D'INTERETS

---

Musique, rugby, informatique, bourse