



\*\*\*\* \*\*\*\*\*  
12/08/1978 (45 ans)  
Nationalité Française  
Marié  
Permis Oui  
  
\*\* \*\*\* \*\*\*\*\* \* \*\*  
Téterchen (57220)  
\*\*\*\*\*  
\*\*\*\*\*@\*\*\*\*.\*\*

## CADRE CONFIRME DANS LA DISTRIBUTION, Sénior

### EXPERIENCES PROFESSIONNELLES

- déc. 2018 / aujourd'hui**    **Responsable point de vente**  
SFR THIONVILLE  
*\* Gestion en autonomie d'un point de vente*  
*\* Planification des horaires*  
*\* Gestion du stock et des commandes*  
*\* Formation des vendeurs aux techniques de vente*  
*\* Formation de futurs responsables de points de vente avec mise en place de retroplanning de formation*  
*\* Mise en place des objectifs annuels mensuels et quotidiens et coaching au jour le jour de ces derniers avec les vendeurs.*
- sept. 2014 / nov. 2018**    **Chef de Département**  
Auchan Luxembourg  
*\* Gestion autonome des rayons jardin et bricolage et plateau décoration de Noel*  
  
*\* Tenue des plannings, commandes et management de deux équipes distinctes.*  
  
*\* Gestion des comptes d'exploitations bricolage et jardin ( 8 millions d'euros / an )*  
*\* Mise en place d'un plateau saisonnier jardin leader sur le Luxembourg ( 3 millions d'euros sur 4 mois )*  
  
*\*Négociation avec les fournisseurs directs et élaboration en autonomie de tous les tracts et offre promotionnelles de l'année.*  
  
*\* Gestion des gammes de produits en magasin ( choix stratégiques, mise en place des stocks marchands, création de nouveaux fournisseurs )*  
  
*\*Gestion et suivi de la marge des deux rayons ainsi développement de stratégies d'amélioration de la rentabilité .*
- janv. 2005 / juin 2014**    **Directeur de magasin**  
LIDL  
*\* Redressement de magasins en difficulté ( inventaire, personnel, CA )*  
  
*\* Gestion complète des points de vente marchandises, argent, hommes*  
  
*\* Ouverture de plusieurs points de vente*
- janv. 2004 / janv. 2005**    **Responsable de rayon Liquides**  
E.Leclerc Creutzwald  
*\* Formation solide sur 1 an par E.Leclerc validée par un mémoire sur l'évolution du secteur BRSA*  
  
*\* Négociation commerciale avec des représentant de grandes marques (gestion des marges avant et arrières )*  
*\* Gestion des commandes*  
*\* Utilisation outils informatiques ( Office / Aladin ).*
- janv. 1998 / janv. 2004**    **Employé de rayon polyvalent**  
Supermarchés MATCH  
*\* Mise en rayon du permanent et des promotions*  
*\* Gestion des commandes*  
*\* Tenue des rayons traditionnels et Libre Service*

## DIPLOMES ET FORMATIONS

---

/ juin 2003                      **Licence Administration Economique et Sociale** - BAC+3

/ juin 1997                      **Baccalauréat série ES** - BAC

## COMPETENCES

---

Office, Aladin, Alladin, Gesap, Middle office, Microsoft Office, google sheet, Méti

## COMPETENCES LINGUISTIQUES

---

<b>Anglais</b>	Courant
<b>Allemand</b>	Académique
<b>Français</b>	Bilingue

## CENTRES D'INTERETS

---

Etude de la macro-économie et du monde la finance en général, VTT cross country, Musculation, Séries TV en version originale.