



Paris (75000)

*****@*****.***

Business Developer, Junior

EXPERIENCES PROFESSIONNELLES

oct. 2021 / avr. 2022

Stage

PVH Corp. Apparel Company

Assister aux rdv d'achat en showroom avec des clients grands comptes (GL, Printemps), e-commerce (Sarenza, La Redoute, ...)

Suivi et développement du partenariat en dehors des périodes de ventes (suivi des ventes, mise en place d'opérations commerciales, gestion des nouvelles ouvertures de magasin, etc.)

Analyse (Excel) des taux d'écoulement par catégorie de produits et des ventes par client / par magasin

Forecast produits en fonction du potentiel de chiffre d'affaires des produits

Collaboration avec les services marketing, retail et franchises afin de définir un assortiment commun et de garantir une distribution homogène et qualitative

mars 2017 / juin 2018

Business Developer

DecoDesign - Interior Design Services

Guayaquil, identifier, prospecter et développer un catalogue de marques et de Ecuador produits.

Gérer le processus d'intégration et suivi du développement de notre partenariat actuel ainsi que de leurs produits.

A facilité la communication entre l'entreprise et les fournisseurs en

/

Créateur de Bijoux

APM Monaco

Ecouter, orienter et conseiller le client dans le cadre d'une vente fidéliser d'une clientèle française et internationale

Développement du CA du point de vente,

Souhaiter sur la réalisation du suivi administratif du point de vente (plannings, stocks, gestion quotidienne, chiffres...),

Traitement des commandes clients, réassort, gestion du SAV et litiges client.

Merchandising et bonne tenue de la boutique.

DIPLOMES ET FORMATIONS

/ janv. 2020

Bachelor of Business Administration, Master Manager; International (Bac+5) - BAC+4

THE AMERICAN BUSINESS SCHOOL OF PARIS - GROUPE IGS; Paris, France

/ juin 2019

Bachelor of Business Administration - BAC+3

/ juin 2017

UNIVERSITY OF TAMPA

COMPETENCES

Excel, Office

COMPETENCES LINGUISTIQUES

Anglais

Bilingue

Espagnol
Français

CENTRES D'INTERETS

romans