



Neuilly-sur-Marne (93330)

*****@*****. **

Sales Manager B.U Distribution Condor, Sénior

EXPERIENCES PROFESSIONNELLES

nov. 2018 / juil. 2020

Sales Manager B.U Distribution Condor

Paris 8

? Management d'une structure de 2 Key Account et d'une Assistante ADV.

? Objectifs atteints sur les ouvertures de comptes majeurs en détail : AMAZON, FNAC-DARTY,

CASINO, WELCOM et grossistes : CORIOLIS, EXERTIS, MGF.

mars 2017 / oct. 2018

Responsable Commercial Coriolis Telecom

Paris 15

? Management de 3 Commerciaux et 2 ADV

? Gestion des comptes : Fnac-Darty, Leclerc, Rdc, CARREFOUR, AUCHAN, AMAZON.

? Ambassadeur des marques : Apple, Samsung, Huawei, Honor, Condor, WIKO.

Chiffre d'affaires : +1.5% Marge Nette : +6% (optimisation Back Office + Logistique)

nov. 2011 / juil. 2016

Chef de Groupe Responsable Des Achats

Carrefour

? Mise en place de la stratégie déclinée pour les formats Hypermarchés et Super. 720 PDV

? Manager d'une équipe de 3 Acheteurs et 3 Assistantes.

? Lancement de partenariats clés entraînant des augmentations des revenus et PDM.

? Elaboration des refontes Mersch et participations aux décisions Marketing.

? Garant des Négociations Annuelles. (Budgets de 100M€ en 2011 à 128M€ en 2016)

? Gestion Pricing, PDM GFK/IRI, Life Cycle, Rotation Stock, Assortiments.

? Collaboration active avec les services Marchand Online, Financier et Logistique

? Résultats : dépassement des objectifs sur le C.A & Marges.

oct. 2010 / nov. 2011

Category Manager

Siège à Massy

? Application de la Stratégie Commerciale en phase avec le Marché des Télécoms.

? Management de deux assistantes

? Optimisation des stocks & Développement de Concepts et d'outils d'aide à la vente.

? Interlocuteur privilégié des Directeurs Régionaux et des relations avec les fournisseurs.

? Résultats : Chiffre d'affaires + 18% Marge Nette +7,5% (Format Hypermarchés)

oct. 2005 / nov. 2010

Commerciale

Carrefour

? Garant de l'application de la Stratégie Siège dans les magasins (visites 213 hypers) sur les

parties Forces de vente, Gestion Commerciale, Marge, Stocks, Mersch et événements locaux

? Elaboration des Tableaux de Bords Métiers et Reportings pour les Directeurs Exploitations

? Missions souples sur les créations d'outils en Back / Front Office et concepts Merchandising.

août 2004 / sept. 2005

Manager Rayon

Carrefour

? Management et Coaching force de vente dédié Téléphonie et E.G.P de 20 vendeurs.

? Gestion des stocks et Achats pour le magasin.

? Magasin devenu référent sur l'Île De France. (1er Ebit de France sur le secteur E.G.P)

sept. 1998 / juil. 2004	Promoteur des Vente Télécom Itineris / SFR <i>? Lancement de la téléphonie grand public dans la Distribution pour les Opérateurs Itinérís (Orange) puis S.F.R via de la démonstration, et souscriptions de Contrats.</i> <i>? Développement du C.A, PDM et visibilité. Relation étroite avec les Managers Rayons.</i>
/	Responsable de Boutique BSM Chaussures Paris 18 -ème <i>? Gestion des stocks, suivi des commandes, Application Merchandising.</i>

DIPLOMES ET FORMATIONS

/	Management, Conduite de Réunion, Communications, Négociations, Gestion de Projets
/	BAC G - BAC

COMPETENCES

Excel, Power Point, Word, Pack Office

COMPETENCES LINGUISTIQUES

Anglais
Français