

Responsable de Magasins, Sénior

EXPERIENCES PROFESSIONNELLES

juil. 2022 / aujourd'hui Directrice régionale

anonyme

Accompagner les responsables de magasins et les référents des rayons afin d'améliorer leurs performances (suivi indicateurs)

Montrer et mettre en place avec l'équipe Agencer de façon à optimiser les ventes

août 2020 / juin 2022 Aide-soignante (durant COVID)

Hôpital / EHPAD

Pratiquer les soins d'hygiène, de confort et relationnel au patient Donner les traitements sous la responsabilité de l'infirmière.

Transmission orale et écrite

Accompagner en fin de vie (et soins palliatifs), soutenir les familles

août 2019 / mai 2020 Responsable de site (03/18)

Allier / Cher

Grands magasins de brocante à l'année.

J'ai assuré les contrats des clients, leurs suivi, jusqu'au versement des gains en compte bancaire client.

Implanter et donner des conseils de visuel merchandising

Estimer, étiqueter et connaître le cours du marché des produits de valeurs pour collectionneurs

collectionneurs.

Etre en lien direct et permanent avec le directeur des structures

sept. 2012 / août 2019 Responsable de Magasins encadrante technique d'insertion

ULYSSE

Encadrer et manager les équipes de magasins textiles sur 4 points de ventes Intégrer, former et évaluer les salariés en insertion et futurs responsable de magasin. Animer le travail en équipe et mettre en œuvre les apprentissages.

Etablir chaque semaine les plannings sur 4 magasins (15 à 20 personnes)

Analyser les indicateurs de performances, formaliser et rendre compte à la direction.

Garantir une présentation magasin optimale / Merchandising

Veillez au sens du service client continu. Développer le C.A ; définir des

actions promotionnelles

Etre responsable du flux de marchandises et de tous les aspects qui y sont liés Faire les plans des futurs magasins, choisir et acheter les meubles puis implanter en surface de vente / Développement entreprise.

janv. 2012 / sept. 2012 Responsable de la boutique (remplacement)

LMV à Montluçon (03)

Recruter, former et animer l'équipe de vente

Rédiger les contrats

Maîtriser les indicateurs de performances

Objectiver un C.A et allouer les heures

Etablir un reporting au mois

Analyser le suivi de chaque vendeuse

Calculer une productivité horaire

Vendre, encaisser et remettre en banque Valoriser la marchandise selon concept

janv. 2008 / déc. 2011 Responsable de la boutique "

Okaïdi" à Montluçon (03)

Gérer le compte d'exploitation du magasin

Réduire les frais généraux de 11 % Respecter les objectifs du CA et d'inventaire

Calculer les gains et pertes (TT PA PM) Commander et gérer la rotation des stocks saisonniers

Manager et motiver les salariés

Animer, former et fédérer les équipes de vente

Organiser l'implantation merchandising sur préconisation

janv. 2004 / janv. 2008 Assistante responsable de boutique

> Kurer Mode" à Genève (CH) porter féminin de haut de gamme.

Superviser l'équipe et rendre compte à la responsable de la boutique

Minimiser les frais généraux du magasin

Calculer la TVA diplomatique, détaxes internationales

Vendre, encaisser, remettre en banque et traiter la gestion des comptes clients

(avoirs,

crédits, retours...)

Implanter et optimiser la surface de vente

janv. 2003 / janv. 2004 Agent de sécurité privée

Sté Edipresse

et le

procureur Genevois

janv. 2001 / janv. 2003 Responsable de boutique

"Ozan Textile

Manager une équipe de 4 personnes

Accompagner/former

Débriefer

Gérer les plannings Etre garant du display, Commander la marchandise

Calculer les TVA, détaxes, caisse, versements

Préparer les soldes

Prendre l'initiative de marketing opérationnel (prise en compte du marché et de la

concurrence)

janv. 1999 / janv. 2001 "Ravage" à Bellegarde (01)

Sports Wear (homme, femme, enfants). Personnel à charge : 1

janv. 1995 / janv. 1999 Conseillère de vente

"Manor" à Chavannes de Bogis (Suisse)

homme, lingerie, colifichets: Accueillir, conseiller, vendre

Encaisser

Présenter la marchandise en rayon Commander et réassortir les produits

janv. 1986 / janv. 1995 Serveuse

DIPLOMES ET FORMATIONS

Diplôme d'état d'aide soignante - BAC+2 août 2020 / juil. 2021

IFAS de Montluçon

/ juin 2016 Coaching en psychologie

/ juin 2015 Management différencié. Retouches et patronages

/ juin 2014 Visuel Merchandising. Management

la maison Chanel

/ juin 2012 **Encadrante vente**

la maison Chanel

/ juin 2010 Maîtriser la démarque inconnue (inventaire) / Animer un entretien individuel et collectif

/ juin 2009 Manager Accompagnateur / Animer la Shopping Party (vente)

sept. 2003 / juin 2004 Formation Sécurité, vigilance

/ juin 1997 Certificat "Levi's" Work Shop

/ juin 1996 Certificat de formation de vente en Suisse

groupe "Manor"

/ juin 1987 Certificat de Formation Professionnelle Hôtelière

COMPETENCES

Merchandising Management différencié / relationnel Formation Gestion

COMPETENCES LINGUISTIQUES

Anglais Professionnel

CENTRES D'INTERETS

Brocante, cuisine, couture, marche, peinture