



23/06/1961 (62 ans)
Nationalité Française
Vie Maritale, 2 enfants
Permis B

* * * * *

Clairoix (60280)
***** - *****
*****@***.***

Directeur de supermarché / Management de transition, Sénior

EXPERIENCES PROFESSIONNELLES

- nov. 2018 / aujourd'hui** **DIRECTEUR SUPERMARCHE**
INTERMARCHE
Superficie 2.300 m2 CA 26.000 K€ soit 11.300 €/m2 68 Collaborateurs ETP Région I.D.F
Animation d'une équipe d'encadrement comprenant : cadre - agent de maîtrise - freelance
- mars 2017 / avr. 2018** **RESPONSABLE PGC**
E.LECLERC
** Surface 7.800 M2 / C.A PGC 27.000 K€*
** Mise en place du re-appro automatique.*
** Intégration et formation de 2 managers*
** Respect des objectifs de stocks & C.A*
** Consolidation des compétences des équipes ELS*
- mars 2016 / févr. 2017** **DIRECTEUR SUPERMARCHE**
INTERMARCHE / Cognac
** Surface 3.000 M2 / 25.000 K€ / 70 Collaborateurs*
** Gestion du Personnel & des instances C.E / D.P / CHSCT.*
** Animations d'une équipe d'encadrement 4 cadres & 7 agents de maîtrises*
** Mise en place de tableau de bord & d outils de pilotage*
- mars 2013 / mars 2016** **DIRECTEUR INTERMARCHE**
INTERMARCHE / Compiègne
** Surface 2.600 m2 / CA 16.000 K€ / 48 collaborateurs/ ETP*
** Gestion des procédures de sécurité & Animation du centre commercial*
** Ouverture d un Drive * Recrutement & formation des managers LS*
** Rétablissement des mixes rayons, produits & marges*
** Maîtrise des rotations de stocks / Secteurs*
** Maîtrise F.P*
- sept. 2010 / janv. 2013** **Responsable de Secteur**
METRO CASH AND CARRY à Saint Martin Boulogne (62)
- CA 14.200 K€, surface 3 300 m2 -
** Gestion en Binôme avec le Directeur d'un centre de profit intégré.*
** Reconstruction de l'équipe de managers.*
** Validation des recrutements et du plan de formation*
** Certification ISO 22000 & ISO 26000.*
** Gestion d'un portefeuille de clients en B TO B.*
** Management journalier du commercial*
** Gestion du secteur livraison : logistique, saisonnalité & cout*
** Mise en place de procédures permettant d'atteindre les objectifs de l'enseigne.*
** Développant du Drive*
- juin 2006 / juil. 2010** **Directeur BRICONAUTES**
Surface de Bricolage
- CA 650 K€, surface 450 m2 -
** La totalité des achats réalisés en directs chez des fournisseurs référencés centrale*
** Recrutement et définition des postes de l'ensemble de la nouvelle équipe*
** Mise en place de nouveaux services*
** Gestion de la trésorerie (suite LME) & du stock en fonction de saisonnalité*
** Remodeling*

- * Redynamisation du point de vente avec une nouvelle stratégie client
- * Gestion des achats & des livraisons en fonction du C.A à réalisé

janv. 2005 / févr. 2006

Chef de Département

P.G.C, E.LECLERC à Gap (05)

-C.A. 22.000 K€, 35 collaborateurs, surface 4.800 m2-

- * Recrutement du personnel (employés libre-service, saisonniers, agents maîtrise, cadres)
- * Elaboration et mise en place d'une politique managériale commune aux 3 rayons
- * Détermination & suivi des axes de progrès des équipes
- * Planification des objectifs (CA-marges-Frais personnel) rayon / saisonnalité
- * Formation du Chef de Rayon épicerie
- * Référencement et suivi des fournisseurs directs
- * Suivi de l'approvisionnement automatique des PGC (paramétrage d'ALADIN).

mars 2000 / sept. 2004

Locataire Gérant

Franchisé CARREFOUR, SHOPI à Villers Bretonneux (80)

-C.A 2.250 K€, 8 collaborateurs, surface 398 m2-

- * C.A + 60 % - EBET + 70.000 €
- * Gestion de conflits avec les partenaires sociaux
- * Création d'un partenariat avec les organismes locaux (CFA,CCI, ANPE, collectivités territoriales)
- * Définition du niveau d'exigences
- * Maîtrise de l'ensemble des charges fixes & variables

mai 1998 / nov. 1999

Directeur de Supermarché

INTERMARCHE à Crouy (02)

-C.A 20.000 K€, 60 collaborateurs, surface 2.700 m2

- * Remodeling du point de vente (réalisation des plans, achats des gondoles, organisation humaine)
 - * Construction d'un Management participatif avec l'ensemble des collaborateurs
 - * Organisation de réunion pour fédérer l'équipe sur des axes de progrès, défini avec le PDG
- Accueil des stagiaires directeur en formation pratique en alternance avec l'école de formation du groupement

nov. 1992 / avr. 1998

Chef de Rayon

AUCHAN à Amiens

DPH / Liquide /Epicerie -deux années dans chaque rayons - surface 12.000 m2-,

- * Gestion commerciale et marketing (foires au vin, au chocolat, création de prospectus, actions promotionnelles, gestion de la démarque)
- * Réalisation des entretiens individuels (évaluation, présentation des moyens et des objectifs au Comité de Direction Régionale)
- * Bi nome régionale biscuiterie sucrée

mars 1991 / août 1992

Directeur de Supermarché

INTERMARCHE - Avignon (84)

-CA 4.575 K€, 25 collaborateurs, surface 1.700 m2.

- * Recrutement et refonte des équipes employés libre service & hôtesse de caisse
- * Gestion des charges variables dans le respect des objectifs défini par le PDG
- * Changement de PDG, définition d'une politique commerciale et de management avec le repreneur.
- * Organisation de réunions pour fédérer l'équipe sur des axes de progrès
- * Gestion de conflits sociaux sur les entrepôts d'approvisionnement
- * Gestion de l'ensemble de la démarque du point : connue et inconnue.

nov. 1989 / févr. 1991

Chef de Rayon

INTERMARCHE à Marseille

- * Gestion commerciale et marketing (assortiments surgelés typique de la région méditerranéenne), achats en direct, construction tarifaire, gestion de la démarque
- * Respect de la chaîne du froid et des règles d'hygiène
- * Gestion de rayon dans un point de vente en forte évolution

DIPLOMES ET FORMATIONS

sept. 2010 / juin 2011	Formation : Validation de la gestion d'un centre de profit alimentaire Aux normes ISO 2200 & ISO 9001; la norme ISO 2600 d'un management des 21 IIème - BAC+2 NANTERRE
/ juin 2004	Formation aux produits carnés traditionnels & Libre Service, aux produits de la mer
sept. 1995 / juin 2001	Formation Interne - Autodidacte cours d'œnologie en Bourgogne, Champagne et Bordelais
janv. 1996 / juin 1996	Responsable de rayon AFPA
/ juin 1989	Formation de responsable produits frais (traditionnel) & L.S; En Bretagne

COMPETENCES

TOUTES LES COMPETENCES DEMANDEES A UN DIRECTEUR DE TGS

CENTRES D'INTERETS

V.T.T - Raid pédestre - raid cycliste