



***** **

Nationalité Française
Celibataire
Permis B

** ***** ** **

Villiers-le-Bâcle (91190)

*****@*****.***

Bilingue Anglais Français, double nationalité Esprit d'équipe, Sénior

EXPERIENCES PROFESSIONNELLES

- nov. 2021 / aujourd'hui** **Commerciale Sedentaire**
UP COOP Genevilliers
*Le Groupe UP (anciennement Groupe Chèque Déjeuner) conçoit et développe des solutions sociales et culturelles à destination des comités d'entreprise et amicales. A sa création, en 1964, la maison mère, Chèque Déjeuner, s'est constituée en société coopérative et participative (SCOP).
Nous sommes partenaires de l'ensemble des organisations syndicales, du monde mutualiste et associatif en général. Depuis 56 ans, le Groupe UP porte des valeurs sociales fortes de solidarité et d'égalité.
En travaillant avec notre coopérative 100% française ☐, vous confiez votre budget à une société engagée économiquement et socialement qui donnent aux entreprises et aux collectivités les moyens d'agir, pour améliorer le pouvoir d'achat et la qualité de vie des salariés. Nous militons pour favoriser l'accès à une alimentation plus saine, à la culture et aux loisirs pour tous et à une consommation plus responsable.
Fidèles à notre modèle coopératif, nous contribuons ainsi à une société plus durable qui met l'humain au cœur de l'économie.*
- oct. 2020 / juil. 2021** **Chargée de développement**
BDM Citad'Ailes
professionalisation de personnes en situation de handicap et éloignés de l'emploi.
- oct. 2019 / sept. 2020** CEGID Public / Eksaé
de logiciels applicatifs.)
- mai 2019 / sept. 2019** **Directrice Grand Comptes**
NITREXO
charge du développement commercial auprès de clients stratégiques (nouveaux et/ou existants), négociation à haut niveau, collaboration avec les équipes (ingénieurs)
- janv. 2015 / déc. 2019** **Responsable de clientèle pôle santé**
COMearth
*- Gestion des appels, évaluation du besoin du client et proposition de solution adaptée
- Mise en relation avec le corps médical / mutuelles*
- janv. 2012 / janv. 2015** **Directrice Commerciale / Consultante**
INVO
*- Participation à la définition et la mise en oeuvre de la stratégie France
- Animation d'une équipe (notamment développeur pour le lancement et la commercialisation d'une application de cryptage de conversation sur Androïdes)Prospection, développement et gestion des comptes clés.*
- janv. 2011 /** **Responsable Grands Comptes ONU**
Codan UK Ltd et USA Inc
*- Entretien et développement des réseaux de télécommunications HF - Résultat : CA réalisé 1 million de dollars au cours des 6 premiers
- mois et responsable de 29% du CA de la société. Gestion de compte clé
- Analyse de cahier des charges et réponse à appel d'offres, développement commercial, rédaction d'offres
- Représentation dans des salons professionnels à l'international*

- janv. 2009 / janv. 2011** **Directrice Marketing**
 NATURISSIMO UK
bio - Résultat : 19 % de part de marché dès la 2ème année
- Définition et mise en place d'une politique de marketing en ligne et communication dans la presse féminine
- janv. 2008 / janv. 2009** **Responsable Grands Comptes**
 THALES UK
- Management transversal de 15 ingénieurs et techniciens pour développer des systèmes de communications. Gestion de projets gouvernementaux (marine militaire) d'envergure. Développement de nouveaux produits
- janv. 2005 / janv. 2008** **Responsable du Développement International et des Grands Comptes**
 PARAGDIM Secure Communications Ltd (EADS) UK
UK : Mise en place de réseaux sécurisés de télécommunications
- Gestion de projets gouvernementaux (OTAN et Jeux Olympiques à Londres, et Aéronautique)
- Développement de nouveaux produits et d'un marché télémédecine
- Présentation de résultats (clients, comité de direction) Création d'une filiale aux USA
- janv. 2000 / janv. 2005** **Directrice des Ventes LORAL**
 SKYNET UK - Réseaux Satellites Europe et USA (filiale Anglaise)
- Gestion des grands comptes dont le Congrès Américain
- Elaboration d'offres clés en main, Responsable des achats GB
- janv. 1997 / déc. 1999** **Responsable Marketing des Réseaux de Communication Gouvernementaux INMARSAT UK**
clients media et gouvernements
- Management des revendeurs. Analyse des cahiers des charges et réponse à appel d'offres
- janv. 1987 / déc. 1996** **Responsable Grands Comptes**
 SITA UK

DIPLOMES ET FORMATIONS

- / juin 2021** **Master 2 Management des partenaires (wholesale) / Strategic Partnership Management - BAC+5**
- / juin 2009** **Formalisation de proposition commerciale**
 Shipley
- / juin 2006** **Satellite Communications Systems**
 diploma de University of Surrey UK (Télécommunications)
- / juin 1987** **Gestion de patrimoine; obtention Series 7 Stock Exchange License**
 Merrill Lynch Princeton, USA
- / juin 1986** **BA Hons / licence de lettres modernes (Bac +3) mentions psychologie et Biologie; Loisirs Plongée sous-marine, voile, Apicultrice, membre de la commiss - BAC+3**
 Arizona State University, USA.

COMPETENCES

Pack office, CRM, trello, roundcube

COMPETENCES LINGUISTIQUES

Anglais Bilingue
Français

CENTRES D'INTERETS

apicultrice, plongée sous marine