

\*\*\*\*\* 11/08/1989 (34 ans)

\* \*\*\* \*\* \*\*\*\*\* \*\*\*\* \*\*\*\*\* \*\*\*

Champtoceaux (49270)

\*\*\*\*\*\*.\*\*\*\*\*@\*\*\*\*\*\*.\*\*

# Acheteur produits de la mer, Sénior

#### **EXPERIENCES PROFESSIONNELLES**

## juin 2023 / aujourd'hui

## **Acheteur / Sourceur Produits Frais**

Promus - 44 860 Saint-Aigan-Grandlieu

Promus est un Grossiste situé sur la Région Nantaise. Distributeur d'une nouvelle génération qui oeuvre chaque jour pour vous apporter une sélection de produits frais, en direct des agriculteurs, en toute transparence du champ à l'assiette.

Au dela de mon activité d'acheteur sourceur, je suis en charge du pilotage du secteur achat sur l'ensemble des catégories (D&L, Boucherie, Crèmerie, Marée). En lien avec la direction, l'essentiel de ma mission consiste à établir les prévisons d'achats en adéquation avec la stratégie commerciale et les objectifs de CA et de rentabilté.

### janv. 2019 / mai 2023

## Acheteur produits de la mer

CAP MAREE Couëron (44)

Cap Marée a une activité de grossiste spécialisée dans les produits de la mer frais à destination d'une clientèle de restauration commerciale et collective et de GMS. La société, membre du Réseau Le Saint, étend son champ d'action sur les Pays de la Loire et la région Centre

Je suis chargé du sourcing, du référencement fournisseur, de l'approvisionnement, quotidien pour les différentes catégories de produits dont j'ai la responsabilité. Mes partenaires commerciaux sont situés en France, UK, Danemark, Irlande ainsi que sur l'Espagne. Je suis responsable du suivi administratif et de l'analyse des indicateurs de performance. Mes catégories de produits représentent 26% des achats de la société

### janv. 2011 / janv. 2019

## Responsable de Secteur

SUPER U Gétigné (44)

J'avais en charge le compte d'exploitation de mon secteur (Marée, Surgelés, Produits frais Libreservice, en Viennoiserie). J'ai développé mes connaissances en merchandising pour optimiser les ventes et la rentabilité. La négociation et le partenariat avec les fournisseurs étaient la clé de ma réussite en parallèle de l'animation quotidienne des équipes commerciales.

## janv. 2008 / janv. 2011 Manager de Rayon adjoint

SUPER U Ancenis (44)

Durant mes trois années d'alternance, j'ai découvert l'univers de la vente et de ses techniques. J'ai ensuite participé à la gestion du rayon, du merchandising, et au management de l'équipe commerciale

## **DIPLOMES ET FORMATIONS**

sept. 2010 / juin 2011

Licence professionnelle Management; Spécialisation achats, distribution avec option Produits de la Mer - BAC+3

ENACOM - Nantes (44)

sept. 2008 / juin 2010 BTS Management des Unités Commerciales - BAC+2

Ecole Supérieure des Pays de Loire - Angers (49)

/ juin 2008 Baccalauréat Economique et Social - BAC

Lycée Saint Joseph - Ancenis (44)

## **COMPETENCES**

Windows 7 & 8, Excel, PowerPoint

## **COMPETENCES LINGUISTIQUES**

**Anglais** Professionnel **Espagnol** Elémentaire

**Français**