



***** *****

Permis B

** ***** ** *****

Balma (31130)

*****.*@*****.***

RESPONSABLE COMMERCIAL, Sénior

EXPERIENCES PROFESSIONNELLES

- janv. 2022 / juil. 2022** **Ingénieur commercial**
BOUYGUES TELECOM ENTREPRISE
*Développement d'un portefeuille de clients professionnels et collectivités.
Identification et analyse des opportunités. Elaboration des plans d'actions, assurer les négociations de haut niveau sur les comptes stratégiques avec l'appui d'une multitude d'interlocuteurs (technique, avant-vente, juridique).*
- janv. 2021 / juil. 2021** **Auditeur technique raccordement clients**
ALTITUDE INFRASTRUCTURE
*Contrôle terrain des interventions de la sous-traitance dans le domainemouhiddine.m@gmail.com
technique du FTTH (Respect du cahier des charges, EPI, route optique...)*
- janv. 2020 / déc. 2021** **Technico-commercial Télécoms**
Permis B + Véhicule
*Vente de consommables BtoB auprès des sociétés de télécoms ,DSP, RIP,
COMPÉTENCES
Réponse aux Appels d'offres, veille concurrentielle, lobbying.*
- janv. 2016 / déc. 2017** **Responsable de zone**
SFR
*équipes.
Pilotage et management d'un réseau de boutique/filiale et indépendant. Former et accompagner les

commerciaux sur le terrain.*
- janv. 2010 / janv. 2016** **Responsable de secteur**
NUMERICBALE
Pilotage , Management omnicanale et multisite: et externe.

- Boutiques: Pilotage, formation et suivi pour la montée en compétence Garantir la bonne application de la politique des vendeurs. commerciale de l'entreprise.*

- Revendeurs indépendants: Suivi d'un portefeuille de revendeur et Analyse stratégique pour le développement formation aux produits ainsi que la recherche de nouveau partenaires.des ventes.*

- Vendeurs porte à porte: Pilotage et suivi auprès des forces de ventes. Centralise toutes les informations utiles à la bonne connaissance des outils de*
*- Animateurs GSA/GSS: Recrutement, formation et pilotage des ventes et à son approche commerciale.
animateurs (AUCHAN/LECLERC/FNAC/BOULANGER, CARREFOUR).
* Mise en place des procédures et de formation pour atteindre les objectifs.*
- janv. 2007 / janv. 2010** **Conseiller commercial boutique**
NUMERICABLE
SAV et Vente (Téléphonie, Box, Assurances).

janv. 2005 / déc. 2006 **Délégué commercial**
NUMERICABLE
Vendeur porte à porte et foires.

DIPLOMES ET FORMATIONS

déc. 2018 / juin 2019 **Licence de Chargé d'affaires FTTH (niveau II) - BAC+3**
CAMPUS CCI (15)

sept. 2017 / juin 2018 **Technicien de réseaux câblés de télécommunications; Certification Amiante**
Certification voltaire AFPA Périgueux (24)

juin 2002 / août 2004 **B.T.S. Action Commercial; Sauveteurs et secourisme au travail - BAC+2**
CAMPUS I.G.S. (31)

juin 2000 / août 2002 **B.T.A. Commerce; CACES nacelle Habilitation BS - BAC+3**
LA ROUATIERE (11)

juin 1998 / août 2000 **B.E.P.A. Vente - BEP**
LA ROUATIERE (11)

COMPETENCES

DSP, RIP, COMPÉTENCES, PACK OFFICE, QGIS/OPTIMUM/IRRIS

COMPETENCES LINGUISTIQUES

Français