



***** *****

Permis B

** ***** ** *****

Balma (31130)

*****.*@*****.***

RESPONSABLE COMMERCIAL, Sénior

EXPERIENCES PROFESSIONNELLES

janv. 2022 / juil. 2022

Ingénieur commercial

BOUYGUES TELECOM ENTREPRISE

Développement d'un portefeuille de clients professionnels et collectivités.
Identification et analyse des opportunités. Elaboration des plans d'actions, assurer les négociations de haut niveau sur les comptes stratégiques avec l'appui d'une multitude d'interlocuteurs (technique, avant-vente, juridique).

janv. 2021 / juil. 2021

Auditeur technique raccordement clients

ALTITUDE INFRASTRUCTURE

Contrôle terrain des interventions de la sous-traitance dans le
domainemouhiddine.m@gmail.com
technique du FTTH (Respect du cahier des charges, EPI, route optique...)

janv. 2020 / déc. 2021

Technico-commercial Télécoms

Permis B + Véhicule

Vente de consommables BtoB auprès des sociétés de télécoms ,DSP, RIP,
COMPÉTENCES
Réponse aux Appels d'offres, veille concurrentielle, lobbying.

janv. 2016 / déc. 2017

Responsable de zone

SFR

équipes.

Pilotage et management d'un réseau de boutique/filiale et indépendant. Former et accompagner les

commerciaux sur le terrain.

janv. 2010 / janv. 2016

Responsable de secteur

NUMERICBALE

Pilotage , Management omnicanale et multisite: et externe.

- Boutiques: Pilotage, formation et suivi pour la montée en compétence* Garantir la bonne application de la politique des vendeurs. commerciale de l'entreprise.

- Revendeurs indépendants: Suivi d'un portefeuille de revendeur et* Analyse stratégique pour le développement formation aux produits ainsi que la recherche de nouveau partenaires.des ventes.

- Vendeurs porte à porte: Pilotage et suivi auprès des forces de ventes.* Centralise toutes les informations utiles à la bonne connaissance des outils de

- Animateurs GSA/GSS: Recrutement, formation et pilotage des ventes et à son approche commerciale.

animateurs (AUCHAN/LECLERC/FNAC/BOULANGER, CARREFOUR).

* Mise en place des procédures et de formation pour atteindre les objectifs.

janv. 2007 / janv. 2010

Conseiller commercial boutique

NUMERICABLE

SAV et Vente (Téléphonie, Box, Assurances).

janv. 2005 / déc. 2006 **Délégué commercial**
NUMERICABLE
Vendeur porte à porte et foires.

DIPLOMES ET FORMATIONS

déc. 2018 / juin 2019	Licence de Chargé d'affaires FTTH (niveau II) - BAC+3 CAMPUS CCI (15)
sept. 2017 / juin 2018	Technicien de réseaux câblés de télécommunications; Certification Amiante Certification voltaire AFPA Périgueux (24)
juin 2002 / août 2004	B.T.S. Action Commercial; Sauveteurs et secourisme au travail - BAC+2 CAMPUS I.G.S. (31)
juin 2000 / août 2002	B.T.A. Commerce; CACES nacelle Habilitation BS - BAC+3 LA ROUATIERE (11)
juin 1998 / août 2000	B.E.P.A. Vente - BEP LA ROUATIERE (11)

COMPETENCES

DSP, RIP, COMPÉTENCES, PACK OFFICE, QGIS/OPTIMUM/IRRIS

COMPETENCES LINGUISTIQUES

Français