



***** ***** *****

Marié - 2 enfants
Permis Permis de conduire

Monts (37260)
***** - *****
*****@*****.***

Sébastien PILOTAGE DES STRATÉGIES ACHATS / NÉGOCIATIONS, Senior

EXPERIENCES PROFESSIONNELLES

- sept. 2011 / mai 2013** **BOULANGER - St Pierre des Corps**
Management - Planification - Organisation - Evaluation et développement des équipes - Animation - Relation fournisseurs - Gestion - Analyse - Recrutement - Relation client - Membre du Comité de Direction du magasin. 1 chef des ventes, 6 vendeurs et 3 employés libre service.
- janv. 2003 / août 2011** **Responsable de Département Electroménager**
SATURN - St Pierre des Corps
Management - Planification - Organisation - Formation - Evaluation et développement des équipes - Animation - Relation fournisseurs - Achats et Négociation - Gestion - Analyse - Recrutement - Relation client - Gestion des process SAV - Chef de fil électroménager pour la région Ouest - Pilotage des stratégies - Elaboration des objectifs - Membre du Comité de Direction du magasin. 1 chef de rayon - 1 chef des ventes et 6 vendeurs
- janv. 1998 / déc. 2003** **Responsable de Rayon Hifi**
Son
*- Autoradio
Management - Animation force de vente - Achats et Négociations fournisseurs - Merchandising
- Gestion des stocks - Pilotage des stratégies - Elaboration des objectifs - Planification - Vente.
1 chef des ventes et 8 vendeurs*
- janv. 1996 / déc. 1998** **Chef des Ventes Autoradio**
PLANETE SATURN - St Pierre des Corps
*Planification, Organisation et Animation de la force de vente ainsi que des ateliers de montage
- Relation client - Achats et Gestion des stocks - Merchandising - Optimisation du CA - Vente.
3 vendeurs et 2 monteurs*
- mai 1994 / déc. 1995** **Ventes Electroménager**
HYPERMEDIA - St Pierre des Corps, France
*Chef des Planifications - Relation client - Achats et Gestion des stocks - Merchandising - Traitement SAV - Vente.
5 vendeurs*
- juil. 1993 / avr. 1994** **Vendeur Electroménager**
HYPERMEDIA - St Pierre des Corps
Aide à l'organisation et implantation des rayons pour l'ouverture du magasin - Formations produits et vente - Gestion des fichiers de commande - Vente.

juil. 1992 / juin 1993

Vendeur Rayons Brun et Blanc

RALLYE - Chambray-les-tours

Vente - Formations produits et vente - Merchandising - Crédit.

DIPLOMES ET FORMATIONS

/ juin 2014

BTS - BAC+2

MUC (Management des Unités Commerciales) VAE

/ juin 1992

Cabinet de formation BELINI - Paris

/ juin 1989

BEP Vente Action Marchande - BEP

Lycée St Vincent de Paul à Tours Lycée St Vincent de Paul à Tours

/

FORMATION VENTE

CENTRES D'INTERETS

Lectures, Voyages, Bricolage, Musique, Sport, Judo, Trekking