



Marié - 1 Enfant

* **

Stains (93240)

*****@*****.***

Responsable Régional Commercial - Chef des ventes Retail, Sénior

EXPERIENCES PROFESSIONNELLES

janv. 2016 /

Responsable Régional IDF

Circet Services

20 Boutiques Retail - 92 collaborateurs

- * Suivi, visite et accompagnement de 20 magasins
- * Pilotage ressources humaine en collaboration avec le service R.H (Recrutement et intégration)
- * Développement du chiffre d'affaires en veillant à la mise en place des différentes opérations commerciales et nouveautés produits
- * Analyse et suivi des statistiques et des indicateurs des magasins et mise en place d'actions correctives
- * Développement de la performance (profondément ancré dans mon ADN)
- * Participation à la création des points de vente (implantation, mise en place des plans merchandising, définition des plans de communication, opérations commerciales)
- * Soutien à la théâtralisation des points de vente, réimplantation et réagencement, veille concurrentielle
- * Accompagnement des managers dans leurs fonctions
- * Entretien des collaborateurs réguliers
- * Suivi de leurs engagements et de leurs résultats
- * Gestion du temps de travail
- * Vérification de la propreté des magasins et capacités d'accueil client

janv. 2012 / janv. 2016

Responsable Régional Commercial - Chef des ventes Retail

Leroy Merlin

- * Responsable de l'équipe de conseillers commerciaux (formation, suivi et accompagnement) et du développement des fournisseurs / marques.
- * Responsable de la gestion administratif (Commande fournisseurs) Suivi merchandising, analyse des résultats par rayons, par conseillers commerciaux, mise en place de la stratégie et des opérations commerciales, gestion des comptes clients particuliers et professionnelles.
- * Animation de la performance commerciale, accompagnement terrain quotidien.

janv. 2005 / janv. 2012

Responsable Magasins

VIRGIN MOBILE (Virgin Mégastore)

janv. 2005 / déc. 2007

Conseiller commercial confirmé puis expert

Champs - Elysées

- * Management d'équipes de 8 conseillers de vente (Site la Défense 2007-2009), puis 15 Conseillers de vente (Champs Elysées 2009 - 2012)
- * Responsable de la gestion administratif et financière des magasins, formation des collaborateurs
- * Participation active aux résultats des magasins, relationnel et pédagogie soutenue auprès des équipes
- * Soutien au Chef des ventes Régional / Meilleure vendeur France du groupe Omea télécom durant 3 années.

DIPLOMES ET FORMATIONS

sept. 2004 / janv. 2004 bac pro commerce - BAC+1
Rene Cassin

sept. 2004 / janv. 2004 bac pro commerce - BAC+1
Rene Cassin

COMPETENCES LINGUISTIQUES

Français