



\*\*\*\*\*  
19/02/1969 (55 ans)  
Marié 3 enfants  
Permis B

\*  
Palaiseau (91120)  
\*\*\*\*\*  
\*\*\*\*\*@\*\*\*\*\*.\*\*\*\*\*

## Directeur de Supermarché, Sénior

### EXPERIENCES PROFESSIONNELLES

- déc. 2021 / aujourd'hui**    **DIRECTEUR DE MAGASIN MISSION REGIONALE**  
CSF MARKET  
*En mission d'appui de Directeurs soit fraîchement nommé soit sur des accompagnements de magasins avec projet d'implantation de nouveau concept (modernisation, mise en marché zone marché, concept non alimentaire)*
- févr. 2017 / déc. 2021**    **Directeur Supermarché Carrefour Market Etiolles**  
CSF  
*\* Reprise d'un magasin de 2100 m2  
\* 2017 : 76 personnes, 5 managers, CA 25 M€  
\* 2018 : 74 personnes, 5 managers, CA 26 M€  
\* 2019 : ouverture DRIVE casiers, développement parc véhicules location, CA 27 M€  
\* 2020 : ouverture espace BIO 150 m2, 70 salariés, 5 managers, CA 27 M€  
Magasin passé en location gérance*
- oct. 2016 / févr. 2017**    **DIRECTEUR DE SUPERMACHE FRESNES**  
Groupe CASINO Supermarché  
*REPRISE D'UN SUPERMARCHÉ EN PERDISSIONS, REMISE A NIVEAU  
VIDAGE DE LA RESERVE  
PASSAGE EN FRANCHISE*
- oct. 2014 / mars 2016**    **RESPONSABLE DE DEPARTEMENT MICRO TELEPHONIE ACCESSOIRES**  
Groupe FNAC / FNAC Forum  
*MEMBRE DU COMITE DE DIRECTION DU MAGASIN  
RESPONSABLE DE DÉPARTEMENT IMAGE/SON/TV/ACCESSOIRES  
PARTICIPATION AU PROJET DE TRANSFORMATION DU FLAGSHIP-STORE DES HALLES  
NOMINATION AU POSTE DE RESPONSABLE DE DÉPARTEMENT  
MICRO/TELEPHONIE/ACCESSOIRES/DÉVELOPPEMENT PHOTO  
3e CHIFFRE D'AFFAIRE DU GROUPE*
- mai 2014 / sept. 2018**    **Manager des ventes AUCHAN CERGY**  
GROUPE AUCHAN  
*. Manager, encadrer et animer une équipe de 12 vendeurs + 1 adjoint*  
  
*\* Culture de la gagne :  
\* Rayon 15e société / 1er région en vente de services, carte de fidélité  
\* Respect des procédures interne : RH, inventaire*
- mai 2010 / mai 2014**    **MANAGER EXPERT COMMERCE REGIONAL**  
GROUPE AUCHAN IDF  
*Manager Régional des ventes IDF / Equipement de la personne  
Mai 2010 / Mai 2014*  
  
*. Participation aux réunions nationale (synergie) :  
\* Construction de l'offre avec les acheteurs, chefs produits, contrôle de gestion  
\* Négociation des offres régionale IDF avec les comptes clés régionaux  
\* Ouverture des Hypermarchés de Sarcelles et Roissy : Offre tract ouverture, formation vendeurs  
\* Accompagnement développement des compétences managériales sur 25 hypers IDF durant 4 ans  
\* Développement commercial  
\* Analyse et plan d'action afin d'améliorer les résultats économiques  
\* Débrief Chef de secteur, CDG et DM Hyper*

**janv. 2002 / déc. 2004** Espace SFR - Groupe VIVENDI

**déc. 1998 / juil. 2008** ESPACE SFR - Groupe VIVENDI

**févr. 1995 / nov. 1998** The Raiders C.Cial Bagnolet (93)

**sept. 1992 / déc. 1994** Benetton, Casio, Junghans

**janv. 1991 / déc. 1992** CCI PARIS (Porte Champerret)

## DIPLOMES ET FORMATIONS

---

**janv. 1991 / sept. 1992** **Management Force de vente** - BAC+2  
NEGOCIA

/ **Formation Tech de ventes / Top Qualité 200 vendeurs Visite et rôle client mystère Être orienté clients**  
Formateur Relais IDF

/ **Perfectionnement sur le rôle d'animateur formateur relais IDF . Suivis, entretiens individuels**

/ **Différents types de management**  
Formation continue SFR / Sté COMINES

/ **Management force de vente**

## COMPETENCES

---

PEM, Interface, Pack Office, Word, Excel, Powerpoint

## COMPETENCES LINGUISTIQUES

---

**Anglais** Elémentaire  
**Français**

## CENTRES D'INTERETS

---

Voyages / découvertes : Irlande (Dublin), République Tchèque (Prague), Pays-Bas (Amsterdam), Égypte, rugby, VTT